

Foreign Trade and Finance in Hamburg

Einleitung

Bei der Anbahnung von internationalen Geschäftsverbindungen stellt sich oftmals die Frage nach der Finanzierung des Auslandsgeschäfts. Vielen Unternehmen fehlen die Erfahrungen im jeweiligen internationalen Umfeld, das erforderliche Know-How und die dringend benötigten Mittel.

Die im internationalen Geschäft am Platz Hamburg besonders erfahrenen Kreditinstitute können für Sie als Firmenkunden bei der Begleitung von Auslandsgeschäften wichtige Hilfestellungen leisten. Einerseits sorgen die Institute dafür, dass die mit den Geschäften verbundenen Zahlungs- und Dokumentenverkehre reibungslos ablaufen, und andererseits können sie durch ihre eigene langjährige Auslandserfahrung Ihr Unternehmen gegebenenfalls sogar vor Fehlern schützen. Allerdings ist es für die Unternehmen oft schwierig einzuschätzen, über welche speziellen Kenntnisse und Länderverbindungen die jeweiligen Kreditinstitute verfügen.

Mit unserer Broschüre wollen wir Ihnen am Platz Hamburg einen Überblick über die Auslandsaktivitäten der hier ansässigen Kreditinstitute geben und Ihnen bei der Wahl des für Sie richtigen Partners für Ihr Auslandsgeschäfts unterstützen.

Unser besonderer Dank gilt allen Kreditinstituten, die durch ihre Mitwirkung zu dieser Broschüre beigetragen haben.

Die Inhalte dieser Broschüre beruhen auf Angaben der Unternehmen und wurden von uns mit größter Sorgfalt erstellt. Für die Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität der Inhalte können wir keine Gewähr übernehmen.

Introduction

The question of financing a specific business transaction often arises when foreign companies do business with Hamburg-based companies and vice versa. To a great extent, companies lack experience in many international markets and do not have knowledge of the banking and financial institutions, and procedures necessary for financial business transactions in those markets.

Given its reputation as an international marketplace, Hamburg is home to a large number of major credit and financial institutions whose expertise in carrying out international business transactions at corporate level is profound. Their services include managing payment and document transactions, and their long-standing experience in this area of business serves as protection against costly mistakes. Whereas the business community has access to a wide range of financial institutions it is often difficult to decipher what specific knowledge and international connections each bank offers.

In featuring international corporate services this publication is meant to serve as a guide to Hamburg's banking and financial institutions, and to help Hamburg-based business and industry to select the institution that best suits their specific needs.

We wish to thank the many banking and financial institutions who have contributed to this edition of *Foreign Trade and Finance in Hamburg*.

The facts and figures published in this brochure were compiled on the basis of data supplied to us by the companies profiled in it. Great care was taken in preparing this brochure, however, errors and omissions may occur, for which we may not be held responsible.

Inhalt

I. Unternehmensprofile

ABN AMRO Bank N.V.	6
Bank of China Limited	8
Bankhaus Lampe	10
Bank Melli Iran, Hamburg	12
Bank Saderat Iran, Hamburg	14
Joh. Berenberg, Gossler & Co.KG , Berenberg Bank	16
Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG	18
BHF-BANK Aktiengesellschaft	20
Commerzbank AG, Hamburg	22
Danske Bank	24
Deutsche Bank	26
Deutsche Schiffsbank Aktiengesellschaft	28
Dresdner Bank AG, Region Nord	30
Europäische Iranische Handelsbank	32
Fortis Bank	34
Hamburger Bank Volksbank Hamburg	36
Hamburger Sparkasse	38
HSBC Trinkaus & Burkhardt	40
HSH Nordbank	42
IKB Deutsche Industriebank AG	44
KBC Bank Deutschland AG	46
Sparkasse Harburg-Buxtehude	48
M.M.Warburg & CO Kommanditgesellschaft auf Aktien	50

II. Finanzierung

Exportfinanzierung	52
Ausfuhrleistung (Hermesdeckungen) und "APG-light"	61

III. Literatur

Literaturtipps zur Außenwirtschaft	63
Zeitschriften zum Thema Außenhandel	65

IV. Adressen

Anschriften	65
-------------	----

CONTENTS

I. Corporate Profiles

ABN AMRO Bank N.V.	6
Bank of China Limited	8
Bankhaus Lampe	10
Bank Melli Iran, Hamburg	12
Bank Saderat Iran, Hamburg	14
Joh. Berenberg, Gossler & Co. KG, Berenberg Bank	16
Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG	18
BHF-Bank Aktiengesellschaft	20
Commerzbank AG, Hamburg	22
Danske Bank	24
Deutsche Bank	26
Deutsche Schiffsbank Aktiengesellschaft	28
Dresdner Bank AG, Region Nord	30
Europäische Iranische Handelsbank	32
Fortis Bank	34
Hamburger Bank Volksbank Hamburg	36
Hamburger Sparkasse	38
HSBC Trinkaus & Burkhardt	40
HSB Nordbank	42
IKB Deutsche Industriebank AG	44
KBC Bank Deutschland AG	46
Sparkasse Harburg-Buxtehude	48
M.M. Warburg & CO Kommanditgesellschaft auf Aktien	50

II. Financing

Foreign Trade Financing	56
Export Credit Guarantee (Hermes Cover) and Flat-Rate Export Credit Guarantee System	61

III. Reference Literature

Works of Reference on Foreign Trade	63
Foreign Trade Publications	65

IV. Contact Addresses

List of Addresses	65
-------------------	----

I. Unternehmensprofile / Corporate Profiles



ABN AMRO Bank N.V.

With over 175 years' experience meeting the needs of our global trade partners ABN AMRO's award-winning trade services unlock the working capital that is the lifeblood of world leading organisations.

Take advantage of our market-leading trade expertise and product excellence to implement more efficient trade processes and streamlined workflows that in turn will reduce operating costs, accelerate payment cycles and mitigate risk exposure, optimising your returns from trade assets.

Benefit from integrated risk mitigation, settlement financing and information solutions that span the product continuum from traditional paper-based documentary credits to sophisticated online trade tools.

The ABN AMRO difference

- Customised trade processing and supply chain finance solutions that address our clients' extended enterprise and help execute their commercial strategies around the world.
- A consultative, solutions-oriented approach that streamlines workflow, optimises returns from trade assets and mitigates risk.
- A global network of state-of-the-art operations with 24/7 capabilities and local interaction points for continuous client support and coverage.
- Market-leading, award-winning technology infrastructure that automates administrative tasks on both the buyer and seller sides of a domestic or cross-border transaction.
- Globally recognised experts in trade solutions with leadership roles in ICC, SWIFT, IFSA, FCIB and other industry organisations.

Whether you are doing business in established or emerging markets, our experienced and knowledgeable trade experts can provide informed advice about local business conditions and practices to help you manage the complexities of cross-border trade.

ABN AMBRO Bank N.V.
Operations Trade Europe
Customer Office Hamburg
Dennis Loose
Ballindamm 5
20095 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40 / 30 808 137
Fax: +49 (0) 40 / 30 808 233
E-Mail: dennis.loose@de.abnamro.com

ABN AMRO Bank ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, ABN AMRO Bank

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•			•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)	•			•	•	•	•	•	•
Andere europäische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•	•	•	•	•	•
Kanada	•			•	•	•	•	•	•
Mexiko	•			•	•	•	•	•	•
Brasilien	•			•	•	•	•	•	•
Andere amerikanische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Südafrika	•			•	•	•	•	•	•
Andere afrikanische Länder				•			•	•	•
Asien									
China	•			•	•	•	•	•	•
Japan	•			•	•	•	•	•	•
Indien	•			•	•	•	•	•	•
Naher und Mittlerer Osten	•			•	•	•	•	•	•
Andere asiatische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien	•			•	•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien	•			•	•	•	•	•	•



Bank of China Limited

Die Zahlungswege zwischen China und Deutschland sind bei der Bank of China kürzer und direkter, denn die Bank of China in Deutschland ist die EURO-Zentrale der Bank of China Gruppe. Dieses gilt nicht nur für alle inländischen und ausländischen Bank of China Branches, sondern auch für viele andere chinesische Banken. Außerdem hat unser Head Office ein USD Konto bei uns, welches für alle Filialen in China zur Verfügung steht, um Ein- und Auszahlungen zu leisten. Darüber hinaus sind unsere Angebote in der Außen-Wirtschaft wie folgt:

Export:

Akkreditiv-Avisierung, Bestätigung, Dokumentenabwicklung, Dokumentenankauf, Forfaitierung, Stille Bestätigung, Übertragungsakkreditiv, und Inkassi.

Import:

Akkreditiv-Eröffnung, Dokumentenabwicklung, Finanzierung, und Inkassi. Garantien und Bürgschaften.

The payment routes between China and Germany are shorter and more direct, because the Bank of China in Germany is the European Head office of the Bank of China Group. It provides services not only to all domestic and international branches of the Bank of China, but also to many other Chinese banks. Our Head Office also has a USD account facility, available for all branches in China, for incoming and outgoing payments. Our product range also includes the following services in international business:

Export:

Letter of credit advising and confirming, document handling, document purchase, forfaiting, silent confirmation, transfer letter of credit, and collection.

Import:

Letter of credit opening, document handling, financing, and collection. Guarantees and sureties

Bank of China Limited
 Zweigniederlassung Hamburg
 Menghong Yao
 Rathausmarkt 5
 20095 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 49 / 341 066 818
 Fax: +49 (0) 49 / 341 066 888

Bank of China Limited ist in folgenden Regionen engagiert:

10. mit eigener Niederlassung
11. unterhält eine Repräsentanz
12. an ausländischen Unternehmen beteiligt
13. finanziert Projekte
14. unterhält Kundenverbindungen
15. unterstützt Geschäftsanbahnungen
16. betreibt Correspondent Banking
17. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
18. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Bank of China Limited

10. operate a branch office
11. have a representative
12. have a share in foreign companies
13. finance projects
14. have customer connections
15. promote new business transactions
16. have correspondent banks
17. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
18. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder							•	•	
EU – Mittel- und Osteurop. Länder							•	•	
EU – sonstige Länder									
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)									
Andere europäische Länder	•				•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•				•	•	•	•	•
Kanada	•				•	•	•	•	•
Mexiko							•	•	
Brasilien									
Andere amerikanische Länder	•				•	•	•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder									
Südafrika	•				•	•	•	•	
Andere afrikanische Länder	•				•	•	•	•	
Asien									
China	•				•	•	•	•	•
Japan	•				•	•	•	•	•
Indien								•	
Naher und Mittlerer Osten									
Andere asiatische Länder	•				•	•	•	•	
Australien / Ozeanien									
Australien	•				•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien							•	•	•



Bankhaus Lampe

Bankhaus Lampe

Das 1852 gegründete Bankhaus Lampe zählt zu den führenden und wenigen unabhängigen, inhabergeführten Privatbanken in Deutschland. Das Traditionshaus im Besitz der Familie Oetker konzentriert seine geschäftlichen Aktivitäten auf die Bedürfnisse mittelständischer Firmenkunden, vermögender Privatkunden und institutioneller Anleger. Die beschriebenen Leistungen und Verbindungen in der Außenwirtschaft werden ausschließlich den Kunden des Bankhaus Lampe angeboten, jeweils nach Einzelfallprüfung und in Abhängigkeit von der Bonität des Landes und der auftraggebenden Bank. Neben Hamburg ist das Bankhaus Lampe mit Niederlassungen in Berlin, Bielefeld, Dresden, Düsseldorf, Frankfurt, München, Münster und Stuttgart bundesweit sowie in Zürich mit der Atlantic Vermögens-verwaltungsbank AG vertreten.

A leading, owner-run private bank, founded in 1852, Bankhaus Lampe is one of the few independent banking institutions in Germany; major shareholder is the Oetker family. The bank's business strategy targets mid-sized corporate clients, wealthy private clients and institutional investors. The bank concentrates on its defined customer markets and offers a full suite of financial services and connections for foreign trade and payments on a relationship basis, following individual examination and depending on the credit rating of a country and the transferor. In addition to offices in Hamburg, Bankhaus Lampe also operates branch offices in Berlin, Bielefeld, Dresden, Düsseldorf, Frankfurt, Munich, Münster and Stuttgart, and owns the Zurich-based Atlantic Vermögensverwaltungsbank.

Bankhaus Lampe KG
Heinz-Gerhard Obelode
Ballindamm 11
D-20095 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40 / 30 29 04 - 33
Fax: +49 (0) 40 / 30 29 04 - 18



Bank Melli Iran, Hamburg

Als Außenhandelsbank mit Schwerpunkt auf die Abwicklung und Finanzierung von Exporten in den Iran unter Einbindung von
nationalen und internationalen Korrespondenzbanken
iranischen Staats- und Privatbanken

stehen wir Firmenkunden, neben der Anwicklung des internationalen Zahlungsverkehrs, mit folgenden Finanzprodukten zur Verfügung:

- Akkreditivbestätigungen
- Eröffnung von Akkreditiven
- Forfaitierungen
- Garantien und Bürgschaften
- Warenbegleitende Finanzierungen
- Projekt/Investitionsfinanzierungen Iran

As a foreign trade bank focusing on the processing and financing of exports to Iran involving
national and international correspondent banks
state- and privately-run Iranian banks,

and in addition to international payment transactions, Bank Melli Iran offer customers the following financial services:

- Confirmation of letters of credit
- Issuance of credits
- Non-recourse export financing
- Guarantees and loan guarantees
- Goods-related financing
- Project / investment financing in Iran

Bank Melli Iran, Hamburg
Parvin Zabarjadi
Holzbrücke 2
D-20459 Hamburg
Tel : +49 (0) 40 / 36 000 289
Fax: +49 (0) 40 / 36 000 236
E-Mail: edp@bankmelli.de



Bank Saderat Iran, Hamburg

Die Bank Saderat Iran ist eine iranische Geschäftsbank, deren Kapital zu 100 % in Händen des iranischen Staates liegt. Gegründet wurde die Bank im Jahre 1952. Zum 20. März 2004 betrug das eingezahlte Aktienkapital der Bank ca. EUR 160 Mio. Außerdem verfügte die Bank über Rücklagen in Höhe von ca. EUR 22 Mio.

Die Bank Saderat Iran unterhält als zweitgrößte Geschäftsbank des Iran mit rund 34.000 Mitarbeitern weltweit ein weitverzweigtes Filialnetz im Iran, neben den in Deutschland bestehenden Filialen werden Tochterinstitute und Niederlassungen in Großbritannien, Frankreich, Griechenland, den Vereinigten Arabischen Emiraten, Bahrain, Katar, Libanon, Oman, Usbekistan sowie in Turkmenistan unterhalten.

Die Hauptniederlassung der Bank in Deutschland wurde 1962 in Hamburg eröffnet, 1977 kam die Niederlassung in Frankfurt am Main hinzu. Die deutschen Niederlassungen mit einem Eigenkapital von EUR 40 Millionen sind Mitglied im Bundesverband deutscher Banken und gehören dessen Einlagensicherung an

Der Schwerpunkt der Geschäftstätigkeit liegt insbesondere auf dem iranischen Markt sowie den Golf-Staaten und einigen europäischen Metropolen, Hauptaufgabe der in Deutschland ansässigen Niederlassungen der Bank Saderat Iran ist die Abwicklung und Finanzierung von Außenhandelsgeschäften zwischen Europa und der Islamischen Republik Iran, für die wir durch unser spezielles Know How und die gegebenen Eigentumsverhältnisse prädestiniert sind.

Bank Saderat Iran, founded in 1952, is an Iranian commercial bank which is wholly-owned by the Iranian state. As per 20 March 2004 the bank stock paid into the bank amounted to approximately EUR 160 million with reserves totalling approximately EUR 22 million.

As Iran's second-largest commercial bank, Bank Saderat Iran have a wide network of branch banks in Iran with close to 34,000 employees. In addition to branch offices in Germany, the bank also operate affiliated and branch offices in Great Britain, France, Greece, the United Arab Emirates, Bahrain, Qatar, Lebanon, Oman, Uzbekistan and Turkmenistan.

The main office in Germany was opened in Hamburg in 1962 with another branch office opened in Frankfurt/Main in 1977. The branch offices in Germany with capital resources totalling EUR 40 million are members of the Federal Association of German Banks and the latter's deposit insurance.

The bank's activities focus most specifically on the Iranian market as well as the Gulf states and a number of major European cities. In Germany, the bank concentrates primarily on processing and financing foreign trade transactions between Europe and the Islamic Republic of Iran. Given that Bank Saderat Iran is state-owned and state-run and due to its very specific know how, it is predestined for this area of business.

Bank Saderat Iran
 Zweigniederlassung Hamburg
 Deichstr. 11
 D-20459 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40 / 37005 - 124
 Fax: +49 (0) 40 / 37005 - 224
 E-Mail: jung@banksaderat.de

Berenberg Bank

Unsere Dienstleistungen umfassen folgende Bereiche

- Internationaler Zahlungsverkehr: Schnellstmögliche und zuverlässige Abwicklung sämtlicher kommerziellen Transaktionen in nahezu allen Währungen und Erdteilen
- Absicherung von Zins- und Währungs-Positionen durch Kasse-, Termin- und Options-Transaktionen
- Abwicklung des dokumentären Außenhandelsgeschäfts im Import- und Exportbereich
- Export-Finanzierung sowie Absicherung von wirtschaftlichen und politischen Risiken durch:
 - Akkreditivbestätigungen
 - Schutzzusagen (stille Bestätigung ohne Rückgriff auf den Exporteur)
 - Ankaufszusagen (ohne Rückgriff auf den Exporteur)
 - Forfaitierungen ohne oder mit ECA-Deckung
 - Buyer's Finance (Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs)
- Beratung über Möglichkeiten der Zahlungssicherung, der Strukturierung komplexer Außenhandelstransaktionen sowie der Optimierung von Zahlungsströmen.
- Branchen know-how: Handel, mittelständische Produzenten, internationale Schifffahrt

Our range of services includes:

- International payments: quick and precise execution of all commercial transactions in almost all currencies and parts of the world
- Providing hedging for currency and interest positions through spot, forward and option transactions.
- Settlement of all import- and export-related documentary transactions
- Export finance as well as cover for commercial and political risks through:
 - Letter of Credit Confirmations
 - Silent Confirmations of letters of credit and guarantees (undisclosed and without recourse to the exporter)
 - Supplier financings under export credit cover schemes
 - Discounting of receivables on the basis of letters of credit and promissory notes etc. (without recourse to the exporter)
 - Forfaiting: Buyer's financings (buyer/import financing in connection with a local bank in the importer's country)
- Advice on the opportunities for safeguarding payments, structuring complex foreign trade transactions and optimising cash flows.
- Industry expertise for trade, mid-sized manufacturers, international shipping

Joh. Berenberg, Gossler & Co.KG , Berenberg Bank
 Michael Graf zu Dohna
 Neuer Jungfernstieg 20
 D-20354 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40/ 3506 0239
 Fax: +49 (0) 40/ 3506 0905
 E-Mail: michael.dohna@berenbergbank.de
 Internet: www.berenbergbank.de

Berenberg Bank ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer- /Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Berenberg Bank

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder					•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder					•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder					•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)					•	•	•	•	•
Andere europäische Länder					•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)					•	•	•	•	•
Kanada					•		•	•	•
Mexiko					•		•	•	
Brasilien					•		•	•	
Andere amerikanische Länder					•		•	•	
Afrika									
Nordafrikanische Länder							•	•	
Südafrika					•		•	•	
Andere afrikanische Länder							•	•	
Asien									
China		•			•	•	•	•	•
Japan							•	•	
Indien							•	•	
Naher und Mittlerer Osten					•	•	•	•	•
Andere asiatische Länder					•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien					•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien					•	•	•	•	•

Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG

Die HypoVereinsbank gehört zu einer der größten Bankengruppen der EU – der UniCredit Group. In Mittel- und Osteuropa sind wir die Nr. 1. Unser einzigartiges, internationales Netzwerk mit rund 9.000 Niederlassungen und Repräsentanzen sowie 4.000 Korrespondenzbanken ermöglicht uns, Sie in Ihre Auslandsmärkte optimal zu begleiten.

Unser Leistungsspektrum im Außenhandel umfasst Beratung für Ihre Außenhandelsaktivitäten und die Abwicklung der in diesem Zusammenhang stehenden Produkte.

In Ihrer Region stehen Ihnen jeweils ein erfahrenes beratendes Außenhandelsteam, ein Liquiditäts- und Investmentberatungsteam und ein Abwicklungsteam für Ihre dokumentären Zahlungen und Garantien zur Verfügung.

Wie bieten Ihnen produktspezifisch: Abwicklung von Im- und Export Inkassi, Im- und Export Akkreditiven mit Spezialitäten wie z.B. Übertragungen, Abwicklung von nicht dokumentären Zahlungen, Abwicklung von Auslandsgarantien, Abwicklung unter Einsatz elektronischer Bankprodukte wie z.B. Trade Connect, Außenhandelsfinanzierungen wie Bestellerkredite und Forfaitierungen, Währungs- und Zinsmanagement, Absicherung Ihrer Zahlungsansprüche aus Lieferungen und Leistungen.

HypoVereinsbank is part of one of the largest banking groups in the EU – the UniCredit Group. We are number 1 in Central and Eastern Europe. Our unique, international network with around 7,000 regional branches and representative offices as well as 4.000 globally active correspondent banks allows us to provide you with optimal service in your foreign markets.

Our range of services in the area of foreign trade comprises banking consultation for your foreign trade activities and the processing of products offered within this framework.

In your region, you will have at your disposal a consultation team experienced in the area of foreign trade, a liquidity and investment consultation team and a processing team which will be responsible for your foreign trade payments and guarantees.

The products we're offering you: Processing of import and export collections, import and export documentary letters of credit with specialties such as transfers, Processing of non-documentary payments, Processing of foreign guarantees, Processing via the application of electronic banking products such as Trade Connect, Foreign trade financing, including buyer's credits and forfeiting, Currency and interest management, Hedging of your payment claims stemming from deliveries and provision of services.

Bayrische Hypo- und Vereinsbank AG
Monika Schneider
Neuer Wall 64
20354 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40/ 3692 31 48
Fax: +49 (0) 40/ 3692 29 00
E-Mail: monika.schneider3@unicreditgroup.de
Internet: www.hvb.de/international

Die Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer- /Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)	•	•		•	•	•	•	•	•
Andere europäische Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•	•		•	•	
Kanada				•			•	•	
Mexiko		•		•	•		•	•	•
Brasilien		•		•	•		•	•	•
Andere amerikanische Länder		•		•			•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder		•		•			•	•	•
Südafrika		•		•			•	•	•
Andere afrikanische Länder				•			•	•	•
Asien									
China	•	•		•			•	•	•
Japan	•			•	•		•	•	
Indien		•		•			•	•	•
Naher und Mittlerer Osten		•		•			•	•	
Andere asiatische Länder	•	•		•			•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien				•			•	•	
Neuseeland/Ozeanien				•			•	•	



BHF-BANK Aktiengesellschaft

Auslandsgeschäft

Die Begleitung von Auslandsgeschäften deutscher Exporteure durch Risikoabsicherung und Finanzierung ist eine traditionelle Stärke der BHF-BANK. Sie bietet im Auslandsgeschäft die komplette Leistungspalette: Von der kurzfristigen Absicherung von Handelsforderungen und Forfaitierungen bis hin zu langfristigen Exportfinanzierungen und strukturierten Finanzierungen unter Deckung von HERMES und anderen Exportkreditversicherern.

In der Finanzierung des internationalen Rohstoff-Handels verfügt die BHF-BANK über eine zwanzigjährige, anerkannte Erfahrung in der Strukturierung, Dokumentation und Abwicklung von komplexen Handelsgeschäften und Exportvorfinanzierungen. Dabei werden im Interesse der Kunden gezielt risikoreduzierende Finanzierungsstrukturen entwickelt, um die in diesem Geschäft erforderlichen schnellen Entscheidungen zu ermöglichen.

Die BHF-BANK steht bereits seit Jahrzehnten mit den besten Banken in weltweit über 100 Ländern in enger Geschäftsbeziehung.

International banking

For decades the BHF-Bank have been one of the leading foreign trade financiers with profound experience and know-how in international business, i e financing and hedging risks, and offer a wide range of customer services including everything from short-term hedging on foreign trade collections and forfaiting to long-term foreign trade and structured financing with so-called Hermes Cover and other foreign trade credit insurers.

In the international commodity trade the BHF-Bank have been known for well over two decades for their in-depth know-how in finance structuring, documentation and processing of complex transactions and foreign trade pre-financing. In the interest of the customer's need to make the fast decisions required in this market, low-risk finance structures have been developed.

The BHF-Bank have worked closely with the leading banks in more than 100 countries worldwide for decades.

BHF-BANK Aktiengesellschaft
Niederlassung Hamburg
Am Rathausmarkt/Mönckebergstraße 31
D-20095 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40 / 32009-0
Fax: +49 (0) 40 / 32009-200
E-Mail: hamburg@bhf-bank.com

Die BHF-Bank Aktiengesellschaft ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, BHF-Bank Aktiengesellschaft

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder					•		•		
EU – Mittel- und Osteurop. Länder				•	•		•	•	•
EU – sonstige Länder					•		•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)				•	•		•	•	•
Andere europäische Länder					•		•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)					•		•		
Kanada							•		
Mexiko				•			•	•	•
Brasilien				•			•	•	•
Andere amerikanische Länder				•			•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder		•		•		•	•	•	•
Südafrika				•			•	•	
Andere afrikanische Länder				•	•		•	•	•
Asien									
China				•			•	•	•
Japan							•		
Indien				•			•	•	•
Naher und Mittlerer Osten		•		•	•	•	•	•	•
Andere asiatische Länder		•		•		•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien							•	•	
Neuseeland/Ozeanien							•		

Commerzbank AG, Hamburg

Basierend auf der jahrzehntelangen Erfahrung und der anerkannten Fachkompetenz im Auslandsgeschäft stellt Ihnen die Commerzbank risikominimierende und unterstützende Lösungen zur Verfügung.

Wir helfen Ihnen, neue Märkte zu erschließen, Außenhandelsbeziehungen aufzubauen, Entwicklungen im Ausland besser zu beurteilen und mögliche Risiken zu mindern.

Unsere Produkte und Dienstleistungen umfassen

- Abwicklung nicht dokumentäres (Auslandszahlungsverkehr) und dokumentäres Auslandsgeschäft (Inkasso, Akkreditive, Garantien etc.)
- Service / Unterstützung für die Erstellung von (Akkreditiv-)Dokumenten (value for doc)
- Akkreditiv und Inkasso Abwicklung via Internet (Trade Finance)
- Außenhandelsfinanzierung (Forfaitierung, Hermes Kreditversicherung, Besteller-/Finanzkredit)
- Devisen (Risikoanalyse, Devisenhandel, Währungsmanagement)
- passende Lösung zur Liquiditätsplanung, zur Finanzierung und zur Absicherung von Forderungen und Leistungen

Based on decades of experience and widely recognized professional expertise in foreign trade, Commerzbank can provide you with supportive solutions.

We will help you enter new markets, develop foreign trade relationships, better assess developments in foreign countries and reduce potential risks.

Our products and services are:

- Handling non documentary (clean payment) and documentary business (collection, letter of credit, guarantees etc.)
- Service / assistance (value for doc) for issuing of documents (under letter of credit)
- Handling of collections and letter of credit via internet (Trade Finance)
- Foreign Trade Financing (Forfaiting, Hermes, Buyer credit)
- Currencies (risk analysis, FX trade, currency management)
- Solutions to provide with liquidity planning opportunities, for financing and securing receivables and services

COMMERZBANK AG
 CORPORATE BANKING, Hamburg Branch
 Trade Finance & Transaction Services (TFTS)
 Jens Goldbeck
 Ness 7 - 9
 D-20457 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40 / 3683 2373
 Fax: +49 (0) 40 / 3683 2076
 E-Mail: Jens.E.Goldbeck@Commerzbank.com

Die Commerzbank AG, Hamburg ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Commerzbank AG, Hamburg

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder			•	•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•	•	•	•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Andere europäische Länder		•	•	•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Kanada				•	•	•	•	•	
Mexiko		•		•	•	•	•	•	
Brasilien		•		•	•	•	•	•	
Andere amerikanische Länder		•		•	•	•	•	•	
Afrika									
Nordafrikanische Länder		•		•	•	•	•	•	
Südafrika	•			•	•	•	•	•	•
Andere afrikanische Länder		•		•	•	•	•	•	
Asien									
China	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Japan	•			•	•	•	•	•	•
Indien		•		•	•	•	•	•	
Naher und Mittlerer Osten	•			•	•	•	•	•	
Andere asiatische Länder		•	•	•	•	•	•	•	
Australien / Ozeanien									
Australien				•	•	•	•	•	
Neuseeland/Ozeanien				•	•	•	•	•	

Danske Bank

Danske Bank wurde 1871 gegründet. Mit Gesamtaktiva von mehr als EUR 360 Mrd. und insgesamt rund 23.500 Mitarbeitern ist die Bank heute eine der bedeutendsten Finanzkonzerne auf dem nordeuropäischen Finanzmarkt. Die Einheiten der Danske Bank sind landesweit in allen Nordischen Ländern, den Baltischen Staaten und in Irland vertreten. Darüber hinaus verfügt die Bank über Filialen in Warschau, Hamburg, Luxemburg und London. Wir begleiten unsere Kunden in nahezu jeden Winkel der Welt. Geprägt durch langjährige Handelsbeziehungen in unserem skandinavischen Heimatmarkt haben wir über die Jahre ein Netz von mehr als 20.000 Korrespondenzbanken in über 150 Ländern aufgebaut und sind daher in der Lage, Akkreditive auch von mittleren und kleinen Banken in exotischen Ländern zu bestätigen.

Unser Team in Hamburg verfügt über langjährige Erfahrung und berät unseren Kunden individuell und professionell vor Ort. Wichtig ist uns, dass wir Entscheidungen gründlich aber auch schnell treffen. Die Filiale in Hamburg bietet im Firmenkundenbereich die gesamte Palette von Zahlungsprodukten und Cash Managementlösungen an. Selbstverständlich bieten wir unseren Kunden die Möglichkeit, Ihre Import- und Exportakkreditive elektronisch abzuwickeln.

Founded in 1871, the Danske Bank, with total assets of more than EUR 360 billion and approximately 23.500 employees, rank among the leading financial groups in northern Europe. The Bank's customers have access to an extensive network of branches in the Northern European area, the Baltic countries and Ireland. Additionally the Bank is represented by Branches in Warsaw, Hamburg, Luxemburg and London. Given its long tradition as a merchant bank in its domestic Scandinavian market, the Bank has set up a network of over 20.000 correspondent banks in more than 150 countries over the years and is hence in a position to confirm letters of credit from small- and mid-sized banks virtually anywhere in the world.

The Bank's highly experienced team in the Hamburg branch office provides individualised and professional customer services, focusing on speedy yet thorough decision-making. Danske Bank Hamburg Branch, is offering a full range of banking products in Germany – including financing, domestic and foreign payments, cash management and risk management solutions. Customers may of course process letters of credit for foreign trade transactions electronically.

Danske Bank
Zweigniederlassung Hamburg
Sabiene Mateo
Georgsplatz 1
D-20099 Hamburg
Telefon +49 40 / 32 81 16-44
Telefax +49 40 / 32 81 16 38
E-Mail: sabiene.mateo@de.danskebank.com
Internet: www.danskebank.de

Die Danske Bank ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Danske Bank

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•		•	•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•			•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)							•	•	•
Andere europäische Länder							•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)							•	•	•
Kanada							•	•	•
Mexiko							•	•	•
Brasilien							•	•	•
Andere amerikanische Länder							•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder							•	•	•
Südafrika							•	•	•
Andere afrikanische Länder							•	•	•
Asien									
China							•	•	•
Japan							•	•	•
Indien							•	•	•
Naher und Mittlerer Osten							•	•	•
Andere asiatische Länder							•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien							•	•	•
Neuseeland/Ozeanien							•	•	•

Deutsche Bank

Im Rahmen des Transaction Banking Geschäfts der Deutschen Bank vereinigt Trade Finance in einzigartiger Weise mehrfach prämierte Risikosteuerungsprodukte und Dienstleistungen mit Hedging- und Strukturierungsexpertise aus einer Hand. Hierdurch bieten wir unseren Kunden durchgängig integrierte Leistungen innerhalb des gesamten Netzwerks der Deutschen Bank.

Die Kombination von internationalen Handelsprodukten und Leistungen mit maßgeschneiderten Lösungen für strukturierte Handelstransaktionen sowie – in immer mehr Ländern – auch Asset- und Liability-Management bietet unseren Kunden konkurrenzlose Vorteile: Mit der Deutschen Bank als Partner werden von Inkassi, Akkreditiven und Garantien über Risiko Management und strukturierte Exportfinanzierungen bis hin zu Zins- und Währungsmanagement alle Außenhandelsaktivitäten nahtlos von einem koordinierten Spezialistenteam betreut. Darüber hinaus kombiniert Deutsche Bank Trade Finance globale Finanzmarktexpertise mit einem ausgedehnten Netzwerk und bietet Kunden somit neben dem Zugang zu den weltweiten Kapitalmärkten auch eine leistungsstarke Distributionsplattform sowohl für Primär- als auch Sekundärmärkte.

Trade Finance setzt dabei in der Industrie führende Technologie ein, um Zeit, Kosten und den Aufwand des grenzüberschreitenden Handels zu minimieren. Mit dem mehrfach prämierten Online-Informationen-Service InfoTr@ck und topaktueller Verarbeitungs-Technologie verbessert die Deutsche Bank dabei kontinuierlich Schnelligkeit und Effizienz bei der Ausführung von Transaktionen."

Trade Finance blends award winning trade risk mitigation products and services with hedging and structuring expertise to provide clients with a seamless, integrated service throughout its global network. The combination of international trade products and services with custom-made solutions for structured trade and – in a continuously growing number of regions – asset and liability management provides clients with unrivalled benefits: with Deutsche Bank as a trading partner, clients can manage their Documentary Collections, Letters of Credit, Trade Guarantees as well as their risk management, structured export finance needs and their interest and currency management seamlessly within one dedicated team. In addition, Deutsche Bank's Trade Finance combines global financial market expertise with an extensive network to provide clients with access to capital markets and a powerful distribution platform for primary and secondary markets.

Trade Finance deploys industry-leading technology to reduce the time, expense and efforts of cross-border trading. With its award winning online trade enquiry module InfoTr@ck and up to the minute processing technology, Deutsche Bank continues to improve the speed and efficiency of deal execution."

Deutsche Bank
 Aktiengesellschaft in Hamburg
 Adolphsplatz 7
 D-20457 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40 / 3701 – 5600
 Fax: +49 (0) 40 / 3701 – 4783
 E-Mail: ulrike.staake@db.com

Die Deutsche Bank ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Deutsche Bank

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)	•	•		•	•	•	•	•	•
Andere europäische Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•	•	•	•	•	•
Kanada	•			•	•	•	•	•	•
Mexiko	•	•		•	•	•	•	•	•
Brasilien	•			•	•	•	•	•	•
Andere amerikanische Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder				•	•	•	•	•	•
Südafrika	•			•	•	•	•	•	•
Andere afrikanische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Asien									
China	•			•	•	•	•	•	•
Japan	•			•	•	•	•	•	•
Indien	•			•	•	•	•	•	•
Naher und Mittlerer Osten	•	•		•	•	•	•	•	•
Andere asiatische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien	•			•	•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien	•			•	•	•	•	•	•



Deutsche Schiffsbank Aktiengesellschaft

Unternehmensprofil

Die Deutsche Schiffsbank, mit Sitz in Bremen und Hamburg, zählt zu den weltweit führenden Schiffsfianzierern. Seit 1918 sind wir ein flexibler, erfahrener und starker Partner der maritimen Wirtschaft. Wir sind durch Repräsentanzen auch in ausländischen Entscheidungszentren der Schifffahrt vertreten: London, Athen und Hongkong. Für Schiffsbneubauten und Ankäufe von Zweithandtonnage bieten wir unseren deutschen und internationalen Geschäftspartnern aus der maritimen Wirtschaft individuell strukturierte Finanzierungen in allen gängigen Währungen, meist auf Basis langfristiger Schiffshypothekenkredite. Unsere weiteren Leistungsangebote sind eng mit dem langfristigen Schiffskredit verbunden (u.a. Bauzeitfinanzierungen).

Deutsche Schiffsbank AG is one of the world's leading providers of shipping loans. Our experience in ship finance dates back to the early part of the 20th century. Joint headquarters are in Bremen and Hamburg with representative offices in London, Athens and Hong Kong. We offer our German and international business partners in the maritime industry tailor-made financing in all customary currencies for newbuildings and the purchase of second-hand tonnage, generally in the form of long-term ship mortgage loans. Other products offered by us are closely linked to long-term shipfinancing (e.g. construction finance).

Deutsche Schiffsbank
Aktiengesellschaft
Postfach 111913
D-20419 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40 / 37 699-0
Fax: +49 (0) 40 / 37 699-178
E-Mail: info@schiffsbank.com

Dresdner Bank AG

Im Juli 2001 wurde die Dresdner Bank in den Allianz Konzern integriert, wodurch ein wirklich integrierter Finanzdienstleister geschaffen wurde, der heute u. a. zu den Top 5 der größten Asset Manager weltweit gehört.

Corporate & Investment Banking – Internationales Geschäft

- **Trade & Payment Services** mit allen, gängigen Dienstleistungen wie z. B. Zahlungsverkehr, Dokumentengeschäft, Garantiegeschäft
- ergänzt um **innovative Lösungen**, wie z. B. Cash Management, Fremdwährungs-(FX) Online Planungs- und Handelsplattformen, Realtime Kontoinformationen, SWIFT-Kommunikation 'MA-CUG' für Firmenkunden als Zugangsmittel zu allen Bankverbindungen des Kunden
- Klassische Kreditprodukte und **strukturierte Kredit- und Investment Banking Produkte**, wie Bestellerkredite, Ankäufe gedeckter Forderungen, ECA gedeckte Finanzierungen, Beteiligungsähnliche Darlehen, Handels- und Commodityfinanzierungen in allen Facetten, Anschlussfinanzierungen, Bevorschussungen, Forfaitierung und Syndizierungen, dadurch ist eine ideale Anpassung an das Grundgeschäft gewährleistet.
- Eine optimale Beratung durch hochmotivierte und erfahrene Betreuer hilft bei der Optimierung von Prozess-, Liquiditäts- und Risikosteuerung.

In July 2001, Dresdner Bank was merged into Allianz AG to create a true integrated Financial Services Provider who became f. e. one of the top 5 world's leading Asset Managers.

- **Trade & Payment Services** including all services as f. e. Payments, Documentary Business, Guarantee Business
- Supplemented by **innovated solutions**, f. e.: Cash Management, (FX) on-line planning- and trading platforms, Realtime accounting information, SWIFT-communication 'MA-CUG' for corporates as instrument to all the client's bank relationships
- Classical credit products and **Structured Export and Trade Finance** as well as **Investment Banking** products: Buyer's Credits, Export-Finance, Purchase of covered receivables, ECA covered loans, Trade and Commodity Financing in all variations, Pre- and Post-Financing, Forfaiting and Syndication, these variety allows a perfect match with the underlying trade business.
- Perfect advice by highly motivated and experienced relationship managers will help to optimise process-, liquidity- and risk steering.

Dresdner Bank AG Region Nord
 Klaus-Jürgen Heinemann
 Jungfernstieg 22
 D-20349 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40 / 35 01 – 40 00
 Fax: +49 (0) 40 / 35 01 - 40 99
 E-Mail: klaus-juergen.heinemann@dresdner-bank.com

Die Dresdner Bank AG ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Dresdner Bank AG

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder				•	•		•	•	
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•	•		•	•		•	•	
EU – sonstige Länder				•	•		•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)		•		•	•		•	•	•
Andere europäische Länder	•	•		•	•		•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•	•		•	•	
Kanada					•		•	•	
Mexiko		•		•	•		•	•	•
Brasilien		•		•	•		•	•	•
Andere amerikanische Länder		•		•	•		•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder		•		•	•		•	•	•
Südafrika		•		•	•		•	•	•
Andere afrikanische Länder							•	•	•
Asien									
China	•	•		•	•		•	•	•
Japan	•			•	•		•	•	
Indien		•		•	•		•	•	•
Naher und Mittlerer Osten		•		•	•		•	•	•
Andere asiatische Länder		•		•	•		•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien		•		•	•		•	•	
Neuseeland/Ozeanien							•	•	

Europäisch-Iranische Handelsbank AG

eihbank has been operating for more than 30 years in the Hanseatic City of Hamburg. Since its early days, it has been oriented towards business with Iran becoming an expert for drawing up proposals for made-to-measure financial concepts. Over the years, eihbank has demonstrated and confirmed its role as a specialised bank. Convincing proof is provided by creative solutions, flexible financing and professional assistance in processing business with Iran.

eihbank is an efficient and reliable partner for all your foreign trade transactions with Iran and the world. eihbank's range of services extends from trade and project finance and the handling of international documentary credit transactions to foreign exchange and money market operations.

Not only for European customers is the Bank a sought-after business partner, state and private customers from Iran, too, are increasingly seeking Europäisch-Iranische Handelsbank's services which provide them with trouble-free participation in international trade and banking transactions including the corresponding know-how. Among these services is the assistance offered by our Kish Island branch which will start operations in 2005, by our representative office in Tehran, by our shareholder banks and other allied banks for the establishment of new contacts. From our employees you may expect specialised expertise based on many years of experience in their particular areas.

Europäisch-Iranische Handelsbank AG has been well known for over 30 years for the banking services it provides to facilitate foreign trade between Germany or other European countries and Iran. The substantial size of the business between Germany and Iran as well as the increasing exchange of goods with other European countries are the base on which Europäisch-Iranische Handelsbank AG has hitherto built its very successful operations. In its own business segment the Bank has assumed a leading role, which it is emphasising and expanding by concentrating on its key area of expertise.

Europäische Iranische Handelsbank AG
Herr Eisenmenger
Depenau 2
20095 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40 / 3210 9501
Fax: +49 (0) 40 / 3210 9591
E-Mail: n.eisenmenger@eihbank.de



Fortis Bank

Fortis ist seit 85 Jahren in Deutschland aktiv und aktuell mit den Geschäftsbereichen Merchant-, Commercial- und Privat-Banking, Fortis Investments, Retail Banking und Consumer Finance vertreten. **Commercial Finance** verfügt über ein Netz von sieben Business Centern, die sich in Köln, Frankfurt, Dortmund, Trier, Stuttgart, München und Hamburg befinden. Angeboten werden Finanzierungslösungen für Firmen mit grenzüberschreitendem Geschäft – z.B. International Cash Management, Kredite, Handelsfinanzierung, Export- und Projekt-Finanzierung, Leasing, Factoring und Akquisitionsfinanzierung. **Merchant Banking** hat seinen Sitz in Düsseldorf und Frankfurt, aufgegliedert in Corporate Finance, Capital Markets, Global Project und Export Finance, Security Clearing und Global Lending Security & Arbitrage (GSLA). Merchant Banking bietet seine Dienstleistungen sowohl Institutionellen Kunden als auch Vertriebspartnern an und ist an beiden Standorten mit engagierten Sales- und Service Teams präsent. **Fortis Investments** (Düsseldorf und Frankfurt) bietet darüber hinaus Investment Management in den Bereichen Sustainable und Responsible Investments (SRI). Das neue Investment Center in Frankfurt ist auf das Finanz-Management von Asset Allocation Portfolios spezialisiert und verfügt zudem über einen Spezialisten für Deutsche Micro Caps. Darüber hinaus hält Fortis Investments eine Beteiligung an Versiko, einem Finanzdienstleister mit dem Schwerpunkt Öko-Investments. Dank der Übernahme der Von Essen Bank kann Fortis seine Aktivitäten im Bereich **Consumer Finance** in Deutschland ausbauen. Seit Juli 2006 wird das innovative Konzept der Credit Shops unter der Marke „Credit4me“ umgesetzt. Elf Shops wurden bisher eröffnet, bis zum Jahr 2009 sollen bundesweit insgesamt 130 Credit Shops platziert werden. Neben Konsumentenkrediten und Kreditkarten bietet Fortis Hypotheken, Sparkonten sowie alle üblichen Bankdienstleistungen. Ergänzt wird das Angebot durch Produkte und Dienstleistungen im Vermittlungsgeschäft.

Fortis has been active in Germany for 85 years, and is currently represented in the business sectors Merchant, Commercial and Private Banking, Fortis Investments, Retail Banking, and Consumer Finance. **Commercial Finance** has a network of seven business centres located in Cologne, Frankfurt, Dortmund, Trier, Stuttgart, Munich and Hamburg. It offers financing solutions for companies with international business, e.g. international cash management, loans, trade financing, export and project financing, leasing, factoring and acquisition financing. **Merchant Banking** is based in Düsseldorf and Frankfurt, and is divided into the areas of Corporate Finance, Capital Markets, Global Project and Export Finance, Security Clearing, and Global Securities Lending & Arbitrage (GSLA). Merchant Banking offers its services both to institutional clients and to sales partners, and is present at both locations with committed sales and service teams. **Fortis Investments** (Düsseldorf and Frankfurt) additionally offers investment management in Sustainable and Responsible Investments (SRI). The new Investment Center in Frankfurt specialises in finance management of asset allocation portfolios, and also has a specialist in German Micro Caps. Fortis Investments also has an interest holding in Versiko, a financial services provider with a focus on eco-investments. Thanks to the takeover of the Von Essen Bank, Fortis can now increase its activities in **Consumer Finance** in Germany. Since July 2006 it has been implementing the innovative concept of Credit Shops under the “Credit4me” brand. Eleven of these Shops have been opened so far, with a target of 130 Credit Shops operating nationwide by 2009. Apart from consumer credit and credit cards, Fortis also offers mortgages, deposit accounts and all usual bank services. It also provides a range of products and services in intermediary business.

Fortis Bank, Niederlassung Deutschland

Lars Conrath

Admiralitätsstr. 10

20459 Hamburg

Tel.: +49 (0) 40 / 309 989 30

Fax: +49 (0) 40 / 309 989 79

Die Fortis Bank ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Fortis Bank

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•		•	•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•				•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)		•		•					
Andere europäische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)		•		•	•	•	•	•	•
Kanada				•	•	•	•	•	•
Mexiko		•				•		•	
Brasilien		•		•	•	•		•	
Andere amerikanische Länder		•				•	•	•	
Afrika									
Nordafrikanische Länder		•			•	•			
Südafrika		•			•	•			
Andere afrikanische Länder						•	•	•	
Asien									
China	•		•	•	•	•		•	•
Japan									
Indien		•	•	•	•	•		•	•
Naher und Mittlerer Osten	•			•	•	•		•	•
Andere asiatische Länder		•		•	•	•		•	•
Australien / Ozeanien									
Australien	•			•	•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien				•	•	•	•		•

Hamburger Bank Volksbank Hamburg

Die Hamburger Bank Volksbank Hamburg ist die genossenschaftliche Universalbank im Großraum Hamburg. Seit 1861 engagieren wir uns in und für Hamburg. Fast 40 % unserer Kunden sind Mitglieder der Genossenschaft und unsere Kapitaleigner. Im Firmenkundengeschäft ist unsere Kernkompetenz die Gruppe der kleinen und mittleren Unternehmen, aber auch viele Mitglieder der Freien Berufe werden von unseren Beratern individuell betreut. Mit einem dichten Zweigstellennetz stehen wir unseren Kunden in der Metropolregion Hamburg persönlich, nah und kompetent zur Verfügung.

Gemeinsam mit der DZ-Bank bieten wir unseren Kunden die Möglichkeit über die Genossenschaftsorganisation alle Außenhandelsdienstleistungen in Anspruch nehmen zu können. Die DZ-BANK mit ihren internationalen Stützpunkten begleitet unsere Kunden auf allen Märkten, insbesondere auch in Fernost. Mit der EU-Erweiterung treten die Mittel- und Osteuropäischen Staaten immer stärker in das allgemeine Blickfeld. Die Volksbank International ist hier mit ihren Tochterbanken mit einem dichten Filialnetz präsent. Die Mitarbeiter vor Ort sprechen deutsch und unterstützen unsere Kunden aktiv bei ihrem Markeneintritt.

The Hamburger Bank Volksbank Hamburg is a universal bank organised as a cooperative association, operating in and around Hamburg since 1861. Nearly 40% of our clients are members of the cooperative association, and thus the owners of our capital. In corporate business, our core competence is among small and medium-sized businesses, and we also provide individual services to many freelance and self-employed clients. We have a close-knit network of branches, to give our clients in the metropolitan region of Hamburg individual, direct and expert service.

Together with the DZ-BANK, we offer our clients all foreign trade services via the cooperative organisation. DZ-BANK, with its international offices, supports our clients in all markets, especially in the Asia-Pacific region. Following EU enlargement we are also giving increasing attention to Central and Eastern European countries. Volksbank International is present there with its subsidiaries and a strong branch network. The local staff there speak German and actively support our clients in their operations.

Hamburger Bank Volksbank Hamburg
Katrin Klong
Postfach 10 27 49
20019 Hamburg
Tel.: +49 (0) 49 / 3091 9405
Fax: +49 (0) 49 / 3091 9448
E-Mail: katrin.klong@hambank.de

Die Hamburger Bank Volksbank Hamburg ist in folgenden Regionen engagiert:

10. mit eigener Niederlassung
11. unterhält eine Repräsentanz
12. an ausländischen Unternehmen beteiligt
13. finanziert Projekte
14. unterhält Kundenverbindungen
15. unterstützt Geschäftsanbahnungen
16. betreibt Correspondent Banking
17. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
18. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Hamburger Bank Volksbank Bank

10. operate a branch office
11. have a representative
12. have a share in foreign companies
13. finance projects
14. have customer connections
15. promote new business transactions
16. have correspondent banks
17. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
18. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder				•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•	•	•	•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)		•	•	•	•	•	•	•	•
Andere europäische Länder		•	•	•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Kanada				•	•	•	•	•	
Mexiko				•	•	•	•	•	
Brasilien				•	•	•	•	•	
Andere amerikanische Länder				•	•	•	•	•	
Afrika									
Nordafrikanische Länder				•	•	•	•	•	
Südafrika				•	•	•	•	•	
Andere afrikanische Länder				•	•	•	•	•	
Asien									
China	•	•		•	•	•	•	•	•
Japan				•	•	•	•	•	
Indien		•		•	•	•	•	•	
Naher und Mittlerer Osten		•		•	•	•	•	•	
Andere asiatische Länder	•	•	•	•	•	•	•	•	
Australien / Ozeanien									
Australien				•	•	•	•	•	
Neuseeland/Ozeanien				•	•	•	•	•	



Hamburger Sparkasse

Wir, die Haspa verfügen in der Metropolregion Hamburg über das dichteste Filialnetz und fühlen uns durch diese Kundennähe als Retailbank speziell dem Mittelstand sehr verbunden. Mit Marktanteilen im Retailgeschäft von bis zu 60 % und im mittelständischen Firmenkundengeschäft von bis zu 40 % sind wir nicht nur die größte Sparkasse Deutschlands, sondern auch Marktführer in Hamburg.

Im Auslandsgeschäft unterstützen wir unsere Kunden bei ihren weltweiten Aktivitäten seit Jahrzehnten durch erfahrene Mitarbeiter und einer umfangreichen Produktpalette. Hierfür haben wir ein eigenes umfassendes Netzwerk an Korrespondenzbeziehungen zu weit über 1000 Banken aufgebaut, zu denen wir vielfach gute, persönliche Beziehungen unterhalten, insbesondere in die Regionen, die für unsere Kunden eine übergeordnete Rolle spielen wie z.B. Zentraleuropa und Ostasien. Damit können wir schnell und individuell auf Kundenwünsche eingehen und maßgeschneiderte Finanzierungen und Dienstleistungen anbieten.

We, Haspa (Savings Bank of Hamburg) have the densest net of branch offices at our disposal in the metropolitan region of Hamburg, and due to said proximity to our clients we, as retail bank, feel specifically very committed to individuals and small and medium enterprises (SME). With market shares in the retail business of up to 60% and, in the SME-business, of up to 40% we are market leader in Hamburg rather than only the greatest savings bank of Germany.

In foreign business transactions we have been supporting our clients' worldwide activities for decades now through our experienced staff and a comprehensive product line. For said purpose, we have established our own extensive network of correspondence relationships including far more than 1,000 banks to which we maintain good personal relationships in most cases, and this is especially true for the regions playing a superior role for our clients like, for instance, Central Europe and Eastern Asia. Thus, we are in a position to come up to our clients' desires and requirements rapidly and in an individual manner and offer tailored financing and other services.

Hamburger Sparkasse
Klaus Kruse
Haspa Hanse Center
Wikingerweg 1
D-20537 Hamburg
Tel.: +49 (0) 40 / 3579 - 0
Fax: +49 (0) 40 / 3579 - 1116
E-Mail: klaus.kruse@haspa.de

Die Hamburger Sparkasse ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Hamburger Sparkasse

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder					•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder					•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder					•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)					•		•	•	
Andere europäische Länder					•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)					•	•	•	•	•
Kanada					•	•	•	•	•
Mexiko					•		•	•	
Brasilien					•		•	•	
Andere amerikanische Länder					•		•	•	
Afrika									
Nordafrikanische Länder					•		•	•	
Südafrika					•		•	•	•
Andere afrikanische Länder					•		•	•	
Asien									
China					•	•	•	•	•
Japan					•	•	•	•	•
Indien					•	•	•	•	•
Naher und Mittlerer Osten					•	•	•	•	•
Andere asiatische Länder					•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien					•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien					•	•	•	•	•



HSBC Trinkaus & Burkhardt AG

Auslandsdienstleistungen

Der Außenhandel ist für die Bundesrepublik Deutschland ein wesentlicher Wirtschaftsfaktor. Mit der zunehmenden Globalisierung der Wirtschaft wird der internationale Wettbewerb stärker und anspruchsvoller. Bei der Abwicklung internationaler Transaktionen stehen wir unseren Kunden mit einer umfassenden Dienstleistungspalette einschließlich Absicherungs- und Finanzierungsangeboten als leistungsfähiger Partner zu Seite.

Greifen Sie zurück auf unsere langjährige Erfahrung und unsere weltweite Präsenz im Versand mit der HSBC-Gruppe in 76 Ländern und Territorien mit über 9.500 Geschäftstellen.

Generelle Fragen zum Auslandsgeschäft und Risikomanagement beantworten Ihnen gerne unsere Auslandskundenbetreuer.

The World's Local Bank

Exportgeschäfte können mit vielfältigen Risiken verbunden sein. Mit der weltweiten Präsenz der HSBC-Gruppe bieten wir Ihnen die lokale Expertise in Ihren Exportmärkten. Wir helfen Ihnen, die politischen und wirtschaftlichen Risiken zu minimieren.

Im Akkreditivgeschäft stehen wir Ihnen mit folgenden Instrumenten zu Verfügung: Akkreditivbestätigungen, Dokumentenkaufzusagen, Dokumentenschutzzusagen.

Sie gewähren Ihren Kunden Zahlungsziele, wir finanzieren sie. Sprechen Sie mit uns über: die Refinanzierung von Lieferantenkrediten, die Forfaitierung Ihrer Exportforderungen, den Ankauf Ihrer bundesgedeckten Exportforderungen, Bestellkredite für Ihre Kunden. Multi Sourced Financing im Rahmen Ihres Lieferkonsortium.

International Services

Foreign trade is a key for the German economy. Increasing economic globalisation is driving the international competitive environment to more intense and demanding and demanding levels. As an efficient partner for our clients, we can offer an extensive range of services for the settlement of international transactions. These includes hedging and financing solutions.

We invite you to take advantage of your experience and global presence as a member of the HSBC-Gruppe in 76 countries and territories – with more than 9,500 branches worldwide.

Please contact our international client advisors for any question you may have regarding international business and risk management.

World's Local Bank

Exports can involve a variety of risks. The global presence of the HSBC Group allows us to offer local expertise in your export markets. We can assist you in minimising political and economic risks.

The following tools are available to support your documentary credit business: Confirmation of documentary letters of credit; 'Undertaking to purchase' under documentary letters of credit; Silent confirmation of documentary letters of credit.

You grant your customers deferred payment terms; we do the financing. Contact us regarding: Refinancing supplier credit, Forfaiting your export receivables; Purchasing your Euler-Hermes/ECA-covered export receivables; Buyer credits for your customers; Multi-sourced financing solutions within the scope of your supplier consortium.

HSBC Trinkaus & Burkhardt AG

Thomas Leppin

Gänsemarkt 45,

20354 Hamburg

Tel.: +49 (0) 40 / 356 14 114

Fax.: +49 (0) 40 / 34 65 57

Mail: thomas.leppin@hsbctrinkaus.de

Die HSBC Trinkaus & Burkhardt AG ist in folgenden Regionen engagiert:

10. mit eigener Niederlassung
11. unterhält eine Repräsentanz
12. an ausländischen Unternehmen beteiligt
13. finanziert Projekte
14. unterhält Kundenverbindungen
15. unterstützt Geschäftsanbahnungen
16. betreibt Correspondent Banking
17. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
18. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, HSBC Trinkaus & Burkhardt AG

10. operate a branch office
11. have a representative
12. have a share in foreign companies
13. finance projects
14. have customer connections
15. promote new business transactions
16. have correspondent banks
17. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
18. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•			•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder	•			•	•	•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)	•			•	•	•	•	•	•
Andere europäische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•	•	•	•	•	•
Kanada	•			•	•	•	•	•	•
Mexiko	•			•	•	•	•	•	•
Brasilien	•			•	•	•	•	•	•
Andere amerikanische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder			•	•		•	•	•	•
Südafrika	•			•	•	•	•	•	•
Andere afrikanische Länder				•		•	•	•	•
Asien									
China	•			•	•	•	•	•	•
Japan	•			•	•	•	•	•	•
Indien	•			•	•	•	•	•	•
Naher und Mittlerer Osten	•			•	•	•	•	•	•
Andere asiatische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien	•			•	•	•	•	•	•
Neuseeland/Ozeanien	•			•	•	•	•	•	•

HSH Nordbank

Die langfristig ausgelegte Strategie der HSH Nordbank und unsere starke Position als Marktführer im Geschäft mit Firmenkunden in Norddeutschland ermöglichen eine intensive und kontinuierliche Betreuung anspruchsvoller Außenhandelskunden in einem eng verzahnten Betreuungsteam aus Firmenkundenbetreuern und Auslandsspezialisten. Durch intelligente Produktansätze generiert die HSH Nordbank maßgeschneiderte Lösungen für die speziellen Bedürfnisse der im- und exportierenden Firmenkunden: Wir bieten: Auslandszahlungsverkehr; Inkasso; Akkreditiv; Auslandsaval (Garantien); Risikoübernahme von kurzfristigen Exportforderungen aus Akkreditiven und Garantien sowie Stand-By-Akkreditiven. Im Bereich der Forfaitierung bieten wir Forderungen aus Akkreditiven; kurzfristige Handelsforderungen aus Exportgeschäften; ECA (Export Credit Agency) und / oder PRI (Private Risk Insurance) gedeckte Forderungen. Wir bieten mittel- bis langfristige Finanzierungsmöglichkeiten für den Export primär deutscher und nordeuropäischer Kapitalgüter (Maschinen, Anlagen, etc.). Die Finanzierung solcher Exporte kann grundsätzlich auf verschiedene Weise erfolgen:

- als Forfaitierung (= regressloser Forderungsankauf) eines vom Exporteur dem Importeur eingeräumten Lieferantenkredites
- als sog. „Bestellerkredit“ in einem eigenständigen Kreditvertrag zwischen der HSH Nordbank AG und dem ausländischen Besteller
- als „Bank-zu-Bank“-Kredit in einem eigenständigen Kreditvertrag zwischen der HSH Nordbank AG und der (einer) Hausbank des ausländischen Abnehmers

Im Bereich des Consulting bieten wir Trade Facilitation Programme supranationaler Institutionen, Organisationen und Banken z.B. IFC und EBRD; Durch die Präsenz an wichtigen Finanz- und Handelsplätzen der Welt verfügen die Mitarbeiter über exzellente Marktkenntnisse und pflegen regelmäßig den intensiven Kontakt zu ihren Kunden, Geschäftspartnern und Banken vor Ort.

HSH Nordbank provides comprehensive and continuous service, meeting the highest standards of foreign trade clients. Our team works in close cooperation with corporate account managers and international business specialists. We are well placed to provide this service, based on our long-term strategy and our strong position as the market leader in business with corporate clients in Northern Germany. HSH Nordbank uses smart product concepts to generate tailor-made solutions for the specific needs of corporate clients in the import and export business. Our offerings include: foreign payment transactions; collection; letters of credit; overseas guarantees; risk acceptance from short-term export receivables from letters of credit and guarantees, and standby letters of credit. In the forfait sector, we offer receivables from letters of credit; short-term trade receivables from export transactions; receivables covered by ECA (Export Credit Agency) and/or PRI (Private Risk Insurance). We offer medium- to long-term financing for export mainly of German and Northern European capital goods (machinery, facilities, etc.). Financing of such exports can in principle be done in different ways:

- Forfait (= non-recourse purchase of receivable) of a supplier loan granted by the exporter to the importer
- “Buyer credit” in an independent loan contract between HSH Nordbank AG and the foreign buyer
- “Bank-to-bank” loan in an independent loan contract between HSH Nordbank AG and the foreign purchaser’s regular bank **In the Consulting sector** we offer trade facilitation Programmes of supranational institutions, organisations and banks, e.g. IFC (International Finance Corporation) and EBRD (European Bank for Reconstruction and Development); consulting on country-specific features.

Our presence in major finance and trading centres throughout the world gives our staff excellent market knowledge, and they maintain intensive contact with their clients, business partners and local banks.

HSH Nordbank AG
 Kersten Höft
 Gerhart-Hauptmann-Platz 50
 20095 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40 / 3333 13025
 Fax: +49 (0) 40 / 3333 613025
 E-Mail: Kersten.Hoefte@HSH-Nordbank.com

Die HSH Nordbank ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, HSH Nordbank

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder	•	•		•		•	•	•	•
EU – sonstige Länder		•		•		•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)		•		•		•	•	•	•
Andere europäische Länder		•		•		•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•				•	•
Kanada				•				•	•
Mexiko				•				•	•
Brasilien				•				•	•
Andere amerikanische Länder				•				•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder				•				•	•
Südafrika				•				•	•
Andere afrikanische Länder				•				•	•
Asien									
China	•			•	•	•	•	•	•
Japan								•	•
Indien		•		•		•		•	•
Naher und Mittlerer Osten				•				•	•
Andere asiatische Länder	•	•		•	•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien				•				•	•
Neuseeland/Ozeanien				•				•	•

IKB Deutsche Industriebank AG

Die IKB Deutsche Industriebank ist die führende Spezialbank für langfristige Unternehmensfinanzierung in Deutschland. Zielgruppen sind der innovative und wachstumsstarke Mittelstand, gewerbliche Immobilieninvestoren sowie ausländische Unternehmen und Projektpartner. Mit einer Bilanzsumme von rund 50 Mrd. € und 1.700 Mitarbeitern an 12 nationalen und internationalen Standorten besitzt die Bank selbst mittelständische Strukturen. Größter Aktionär ist mit 38% die KfW Bankengruppe, mit der die IKB eine strategische Partnerschaft verbindet.

Im Geschäftsfeld Strukturierte Finanzierung sind insbesondere die Auslandsaktivitäten der IKB angesiedelt. Sie umfassen die Finanzierung von Direktinvestitionen sowie Projekt- und Export- sowie Infrastrukturfinanzierungen. Hinzu kommen Akquisitionsfinanzierungen, die wir national und grenzüberschreitend unter Beteiligung unserer Niederlassungen an den wichtigen Finanzplätzen Paris, London, Madrid, Mailand und New York anbieten. Im Bereich der Passivseitenstrukturierung wollen wir die Gesamtfinanzierung Ihres Unternehmens optimieren. Darüber hinaus agiert unser Syndizierungs-Team aktiv im Bereich der Ausplatzierung von eigenen Großkrediten sowie bei der Beteiligung an Konsortialkrediten anderer Institute.

IKB Deutsche Industriebank AG is the leading specialist in the field of long-term finance in Germany. Clients are innovative and strong growth medium-sized enterprises, investors in commercial real estate as well as foreign companies and project partners. With total assets of € 50 billion and more than 1,700 employees at 12 locations at home and abroad, the bank itself has a distinctly Mittelstand character. With a 38 % stake, its largest shareholder is the KfW bank group, making IKB part of a strategic partnership.

The Structured Financing Division is home first and foremost to international activities of the bank. These include the financing of direct investments, industrial project- and export financing as well as infrastructure financing. Furthermore our offices in Paris, London, Madrid, Milano and New York support national and international acquisition finance with their individual access to market at these important financial centres. As debt advisors we optimize our financial liabilities. Our syndication-desk is active in the area of selling-down loans as well as taking part in credit facilities being arranged by other institutions.

IKB Deutsch Industriebank AG
Jens Fröhlich
Wilhelm-Böttzkes-Straße 1
40474 Düsseldorf
Tel.: +49 (0) 211 8221-4090
Fax: +49 (0) 211 8221-2090
E-Mail: jens.froehlich@ikb.de



KBC Bank Deutschland AG

Die KBC Bank Deutschland AG gehört zu der belgischen KBC Gruppe, mit sieben Standorten in Deutschland. Die aktuelle Ratings der KBC Gruppe sind Moody's P-1 (Short Term) Aa3 (Long Term), Standard & Poor's A1 (Short Term), AA- (Long Term) sowie Fitch F1+ (Short Term) AA- (Long Term).

Die KBC ist einer der größten Bankinvestoren Zentraleuropas; das Allfinanzkonzept umfasst Bank- und Versicherungsprodukte sowie einen Cross - Border Service. In Zentraleuropa gehören die CSOB in Tschechien, die K&H Bank in Ungarn, die Kredytbank in Polen, die Absolut Bank in Russland, die A Banka in Serbien, die EIBANK in Bulgarien sowie die Nova Ljubljanska Banka in Slowenien zur Gruppe. Niederlassungen/Repräsentanzen bestehen in zahlreichen weiteren europäischen Ländern sowie weltweit u.a. in China, Singapur, Malaysia, Philippinen, Taiwan, Indien, Türkei, Iran, und den USA.

Die KBC ist Spezialist für die umfassende Betreuung mittelständischer deutscher Unternehmen mit Fokus auf Unternehmensfinanzierung, Zins- und Devisenmanagement, Trade Finance, International Cash Management und Leasing. Der Bereich Trade Finance umfasst das kommerzielle Auslandsgeschäft sowie die mittel- und langfristige Exportfinanzierung. Innerhalb der Gruppe steht ein weltweites Netzwerk von Spezialisten für Export- und Projektfinanzierung, strukturierte Finanzierungen sowie Syndizierungen zur Verfügung. Seit 2007 bietet die KBC Deutschland AG auch bundesweite Finanzierungen für professionelle Immobilienkunden an.

The KBC Bank Deutschland AG is part of the Belgian KBC Group and have seven branch offices in Germany. Current ratings for the KBC Group are as follows: Mood's, P1 Short Term, Aa3 Long Term, Standard & Poor's A-1 Short Term, AA- (Long Term) and Fitch F1+ (Short Term) AA- (Long Term).

KBC is one of the largest bank investors in Central Europe. Their extensive all-finance concept comprise banking and insurance products as well as cross-border services. In Central Europe CSOB in Chechenya, K&H Bank in Hungary, Kredytbank in Poland, Absolut Bank in Russia, A Banka in Serbia, EIBANK in Bulgaria and Nova Ljubljanska Banka in Slovenia belong the KBC Group. Other branch offices / representatives worldwide are located for example in: China, Singapore, Malaysia, Phillipines, Taiwan, India, Turkey, Iran, U.S.A.

The KBC Bank specialise in profound advisory services for mid-sized German companies. This service concentrates on: Corporate financing, Interest and currency management, Trade finance, International cash management and Leasing. The Trade Finance division comprises commercial foreign trade as well as mid- and long-term foreign trade financing. The Group has access to a worldwide network of experts specialised in trade and project financing, structured financing and syndications. Since 2007 the KBC Deutschland AG also offers country wide financings for professional real estate customers.

KBC Bank Deutschland AG
 Tanja Engel
 Ferdinandstr. 12
 20095 Hamburg
 Tel.: +49 (0) 40 / 302002 - 10
 Fax: +49 (0) 40 / 302002 - 30
 E-Mail: kbc.bank.deutschland.ag@kbc.de
 Internet: www.kbcbank.de

Die KBC Bank Deutschland AG ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, KBC Bank Deutschland AG

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder				•			•	•	•
EU – Mittel- und Osteurop. Länder			•	•	•	•	•	•	•
EU – sonstige Länder		•		•		•	•	•	•
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)		•		•		•	•	•	•
Andere europäische Länder		•		•		•	•	•	•
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•			•	•	•	•	•	•
Kanada				•			•	•	•
Mexiko				•			•	•	•
Brasilien				•			•	•	•
Andere amerikanische Länder				•			•	•	•
Afrika									
Nordafrikanische Länder				•			•	•	•
Südafrika				•			•	•	•
Andere afrikanische Länder							•	•	•
Asien									
China	•			•	•	•	•	•	•
Japan									
Indien			•	•	•	•	•	•	•
Naher und Mittlerer Osten				•		•	•	•	•
Andere asiatische Länder	•			•	•	•	•	•	•
Australien / Ozeanien									
Australien				•			•	•	•
Neuseeland/Ozeanien							•	•	

Sparkasse Harburg-Buxtehude

Auch die mittelständischen Unternehmen knüpfen zunehmend internationale Bindungen. Die Sparkasse Harburg-Buxtehude hat dies erkannt und begleitet Ihre Kunden aktiv ins und im Ausland.

Als Ansprechpartner vor Ort erkennen und analysieren Firmenkundenberater der Sparkasse Harburg-Buxtehude den Kundenbedarf. Über interne Fachberater und das spezialisierte Netzwerk der Sparkassen Finanzgruppe, in Zusammenarbeit mit den Landesbanken, die im Ausland vor Ort über Niederlassungen und Kooperationspartner verfügen, werden gemeinsam mit dem Kunden individuelle Lösungen entwickelt und umgesetzt. Zur ganzheitlichen Beratung gehören neben dem grenzüberschreitenden Zahlungsverkehr unter anderem auch die Einbindung öffentlicher Fördermittel, Risikoabsicherung und eines aktiven Zins- und Währungsmanagements.

Gern unterstützen wir Sie bei Ihren Vorhaben. Bitte sprechen Sie uns an.

To an increasing extent, mid-sized companies are venturing into foreign trade and international relations. In answer to this recent development, the Sparkasse Harburg-Buxtehude provide a number of financial and advisory services for German and overseas customers.

The Sparkasse's corporate customer consultants identify and analyse customer requirements. Individual solutions are tailored to the customers needs by in-house consultants who not only have access to the Sparkasse Financial Group's specialised network but also work with the German state banks which, in turn, have local overseas branch offices and banking partners. In addition to all-round advisory service the Sparkasse offers cross-border payments, the employment of public funds, risk reduction, and active interest and currency management.

The Sparkasse Harburg-Buxtehude are happy to assist customers with projects and are available for appointments anytime.

Sparkasse Harburg-Buxtehude

Carsten Benecke

Sand 2

D-21073 Hamburg

Tel.: +49 (0) 40 / 76691 - 635

Fax: +49 (0) 40 / 76691 - 639

E-Mail: Carsten.Benecke@sparkasse-harburg-buxtehude.de

Internet: www.sparkasse-harburg-buxtehude.de

Die Sparkasse Harburg-Buxtehude ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, Sparkasse Harburg-Buxtehude

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder			•			•	•		
EU – Mittel- und Osteurop. Länder			•			•	•		
EU – sonstige Länder	•		•			•	•		
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)						•	•		
Andere europäische Länder						•	•		
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)	•					•	•		
Kanada						•	•		
Mexiko						•	•		
Brasilien						•	•		
Andere amerikanische Länder						•			
Afrika									
Nordafrikanische Länder	•					•	•		
Südafrika						•	•		
Andere afrikanische Länder									
Asien									
China						•	•		
Japan						•	•		
Indien						•	•		
Naher und Mittlerer Osten						•	•		
Andere asiatische Länder						•	•		
Australien / Ozeanien									
Australien						•	•		
Neuseeland/Ozeanien						•	•		

**M. M. WARBURG & CO**

1798

**M. M. Warburg & CO
Kommanditgesellschaft auf Aktien**

Unser Bankhaus ist traditionell in die Abwicklung deutscher Außenhandelsgeschäfte und von Geschäften zwischen dritten Ländern eingebunden. Dabei bieten wir die gesamte Palette der Dienstleistungen (Auslandszahlungsverkehr, Inkassi, Akkreditive) und auslandsbezogener Finanzierungen an. Bei letzteren liegt der Schwerpunkt auf kurz- und mittelfristigen Laufzeiten. Auf Wunsch der exportierenden Firmen übernehmen wir involvierte Länderrisiken oder vermitteln eine entsprechende Platzierung an Dritte. Unser umfangreiches Netzwerk von Korrespondenzbanken ermöglicht es uns, Kunden und andere interessierte Parteien bei ihren Belangen in den meisten Regionen dieser Erde aktiv zu begleiten und zu unterstützen. Dazu gehört auch die Ausweitung in neue geographische Märkte und / oder der Festigung in etablierten Absatzmärkten.

This private bank has traditionally handled international business and foreign trade between one or more countries and offers a full range of financial services (foreign payment transactions, collection, letters of credit) and financing concepts for foreign trade with the central focus on short- and mid-term financing. On behalf of export companies the bank takes over country risks involved or act as agents for placements with third parties. An extensive network of correspondent banks enables the bank to actively support and assist corporate and private customers in virtually any area of the world. M. M. Warburg & CO is continuing to expand into new geographical areas and consolidate its position in established markets.

M.M.Warburg & CO
Kommanditgesellschaft auf Aktien
Helmut Katt
D-20095 Hamburg
Ferdinandstraße 75
Tel.: +49 (0) 40 / 32 82 - 24 36
Fax: +49 (0) 40 / 36 18 - 11 22
E-Mail: hkatt@mmwarburg.com
Internet: <http://www.mmwarburg.com>

Die M. M. Warburg & CO ist in folgenden Regionen engagiert:

1. mit eigener Niederlassung
2. unterhält eine Repräsentanz
3. an ausländischen Unternehmen beteiligt
4. finanziert Projekte
5. unterhält Kundenverbindungen
6. unterstützt Geschäftsanbahnungen
7. betreibt Correspondent Banking
8. finanziert Exporte, Akkreditivbestätigungen, Risikoabsicherung
9. bietet Käufer-/Importeurfinanzierung in Zusammenarbeit mit einer lokalen Bank im Land des Importeurs an

In the following regions, M. M. Warburg & CO

1. operate a branch office
2. have a representative
3. have a share in foreign companies
4. finance projects
5. have customer connections
6. promote new business transactions
7. have correspondent banks
8. carry out export financing, confirm letters of credit and hedge financial risks
9. offer buyer/import financing in joint collaboration with a local bank in the importer's country

Region	Aktivitäten								
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Europa									
EU - Skandinavische Länder					•	•	•	•	
EU – Mittel- und Osteurop. Länder					•	•	•	•	
EU – sonstige Länder					•	•	•	•	
Gemeinschaft Unabh. Staaten (GUS)					•	•	•	•	
Andere europäische Länder			•		•	•	•	•	
Amerika									
Vereinigte Staaten (USA)			•		•	•	•	•	
Kanada						•	•	•	
Mexiko							•	•	
Brasilien					•	•	•	•	
Andere amerikanische Länder					•	•	•	•	
Afrika									
Nordafrikanische Länder									
Südafrika							•	•	
Andere afrikanische Länder									
Asien									
China					•	•	•	•	
Japan							•	•	
Indien					•	•	•	•	
Naher und Mittlerer Osten					•	•	•	•	
Andere asiatische Länder					•	•	•	•	
Australien / Ozeanien									
Australien						•	•	•	
Neuseeland/Ozeanien							•	•	

II. Finanzierung

Exportfinanzierung

Häufig ist der Exporteur aus Wettbewerbsgründen oder wegen bestimmter branchenüblicher Zahlungsbedingungen gezwungen, dem Importeur einen Aufschub für die Bezahlung der Ware anzubieten. Das kann einmal in Form der Einräumung eines Zahlungsziels oder sogar in Form einer Finanzierung des Kaufpreises erfolgen. Im ersten Fall liegt eine Kreditierung des Käufers durch den Verkäufer vor, was zu einer Belastung der Bilanz des Exporteurs führt oder zur Notwendigkeit einer Refinanzierung. Dies kann bei der zweiten Möglichkeit vermieden werden.

Kriterien für die Wahl der passenden Finanzierungsmöglichkeit sind der Finanzierungszeitraum und die Finanzierungsinstrumente.

I. Kurzfristige Exportfinanzierung

Von einer kurzfristigen Exportfinanzierung spricht man bei Zahlungszielen bis zu einem Jahr. Dabei kommen folgende Finanzierungsinstrumente zur Anwendung:

- Akkreditiv
- Kontokorrentkredit
- Wechseldiskont
- Akzeptkredit
- Rembourskredit
- Exportfactoring

Akkreditiv (gebräuchlichste Form der Außenhandelsfinanzierung)

Dokumenten-Akkreditiv (Letter of Credit - L/C)

Eine von einem Kreditinstitut (Akkreditivbank) im Auftrag des Importeurs übernommene Verpflichtung innerhalb einer bestimmten Frist dem Exporteur gegen Übergabe der vertraglich vereinbarten Dokumente (die den Versand, die Versicherung, eventuell die Qualität der Güter und/oder andere Sachverhalte beweisen) einen währungsgemäßen Geldbetrag auszahlen bzw. gutzuschreiben. Da der Exporteur seine Ware erst nach Eröffnung und Vorlage des Akkreditivs versendet, sichert er auf diese Art seine Forderung ab. Außerdem erhält er bereits bei Einreichung der Dokumente die Zahlung, so dass er nicht die Zeit für den Transportweg zu finanzieren hat. Der Importeur dagegen kann sicher sein, dass die Zahlung nur erfolgt, wenn sichergestellt ist, dass der Exporteur die Erfüllung aller Akkreditivbedingungen anhand von Dokumenten nachgewiesen hat.

Akkreditivarten

Unter dem Kriterium ihrer Sicherheit für den Exporteur:

- **Widerrufliches Dokumentenakkreditiv** (Revocable Letter of Credit)

Es kann von der eröffnenden Bank bis zum Zeitpunkt der Dokumentenaufnahme jederzeit und ohne vorherige Nachricht an den Exporteur geändert oder annulliert werden. Widerrufliche Akkreditive kommen in der Praxis selten vor.

- **Unwiderrufliches Dokumentenakkreditiv** (Irrevocable Letter of Credit)

Im Falle des unwiderruflichen Dokumentenakkreditivs hat die eröffnende Bank (Akkreditivbank) eine feststehende (unwiderrufliche) Verpflichtung zur Zahlung gegenüber dem Exporteur.

- Unbestätigtes Dokumentenakkreditiv (Unconfirmed Letter of Credit)

Es begründet als unwiderrufliches unbestätigtes Akkreditiv nur eine feststehende Verpflichtung der ausländischen Bank des Importeurs (Akkreditivbank) zur Zahlung des Kaufpreises. Also hat der Exporteur nur einen Anspruch auf Zahlung an die eröffnende Bank (Akkreditivbank). Gefahr: in bestimmten Ländern können auch Banken zahlungsunfähig werden. Zur Absicherung dieses Risikos sollte der Exporteur ein bestätigtes Akkreditiv vereinbaren.

- Bestätigtes Dokumentenakkreditiv (Confirmed Letter of Credit)

Die Akkreditivbank (die Bank des Importeurs) beauftragt eine weitere Bank (Bestätigungsbank, i.d.R. im Exportland) damit, dem Akkreditiv ein eigenes zusätzliches Zahlungsverprechen beizufügen. Die bestätigende Bank haftet dann genauso wie die Akkreditivbank für die Zahlung des Kaufpreises.

Unter dem Merkmal der Zahlungs- bzw. Benutzungsmodalitäten:

- Sichtzahlungsakkreditiv (Sichtakkreditiv) (Sight Letter of Credit)

Die Zahlung erfolgt im Gegenzug zur Einreichung und zur Aufnahme der Dokumente bei der Bank. Zur Prüfung der Dokumente stehen der Bank maximal sieben Tage zur Verfügung. Die in der Praxis am häufigsten vorkommende Akkreditivart ist das unwiderrufliche unbestätigte Sichtzahlungsakkreditiv.

- Akkreditiv mit hinausgeschobener Zahlung (Deferred Payment Letter of Credit)

Die Auszahlung erfolgt an einem späteren, nach den Akkreditivbedingungen genau bestimmbar, um die sog. Nachsichtfrist hinausgeschobenen Fälligkeitstag. Der Exporteur kann auf diese Weise dem Importeur ein Zahlungsziel einräumen und die Sicherheit des Akkreditivversprechens der eröffnenden Bank auch während der Nachsichtfrist behalten.

- Akzeptakkreditiv (Acceptance Letter of Credit)

Feststehende Verpflichtung der akkreditiveröffnenden Bank zur Akzeptleistung auf einer vom Exporteur gezogenen Tratte und zu deren Bezahlung bei Fälligkeit. Der Exporteur muss dabei die Akkreditivbedingungen erfüllen. Falls eine andere Bank im Akkreditiv als Akzeptbank vorgesehen ist (z.B. die Hausbank des Exporteurs), übernimmt diese die Verpflichtung zur Akzeptleistung und Zahlung.

Sonderformen der Akkreditive

- Commercial Letter of Credit (das negoziierbare Akkreditiv)

Der Commercial Letter of Credit (CLC) verbrieft das Zahlungsverprechen der akkreditiveröffnenden Bank. Darin verpflichtet sich diese Bank, Tratten, die vom Begünstigten auf den im Akkreditiv benannten Bezogenen gezogen sind, ohne Rückgriff auf den Aussteller (Akkreditivbegünstigten) und/oder gutgläubige Inhaber zu bezahlen, sofern die vorgeschriebenen Dokumente vorgelegt werden und die Akkreditivbedingungen erfüllt sind.

- Standby Letter of Credit

Standby Letters of Credit finden Anwendung als garantieähnliche Instrumente: In der reinen Form des Standby Letter of Credit wird die Zahlung der eröffnenden Bank durch eine schriftliche Erklärung (written statement) des Begünstigten oder eines (neutralen) Dritten gelöst.

- Übertragbares Dokumentenakkreditiv (Transferable Letter of Credit)

Übertragbare Akkreditive finden Anwendung insbesondere im Export- und Transithandel sowie bei Auslandsgeschäften unter Einschaltung von Generalunternehmen. Der Endabnehmer stellt ein übertragbares Akkreditiv zugunsten des Zwischenhändlers aus. Der Zwischenhändler überträgt es auf seine Lieferanten zur Absicherung von deren Forderung. Durch das übertragbare Akkreditiv wird der direkte Kontakt zwischen Produzent und Endabnehmer vermieden. Falls nichts anderes angegeben ist, kann ein übertragbares Akkreditiv nur einmal übertragen werden.

- Revolvierendes Dokumentenakkreditiv (/Revolving Credit)

Es lautet über einen Akkreditivbetrag, der innerhalb eines bestimmten Zeitraums vom Begünstigten mehrmals (erneut, wieder auflebend, revolvierend) in Anspruch genommen werden kann, bis ein festgelegter Höchstbetrag erreicht ist.

- Gegenakkreditiv (Back-to-back-Akkreditiv)

Sofern eine Übertragung nicht möglich ist bietet sich ein Gegenakkreditiv an. Ein Exporthändler (Zwischenhändler, Transithändler o.ä.) oder ein Generalunternehmer eröffnet ein (Gegen-)Akkreditiv zu Gunsten seines eigenen Vorlieferanten bzw. zu Gunsten eines Subunternehmers. Der Endabnehmer eröffnet parallel ein Akkreditiv (Basisakkreditiv) zugunsten des Zwischenhändlers.

Kontokorrentkredit

Wurde dem Käufer ein kurzfristiges Zahlungsziel eingeräumt, so kann dem Exporteur von seiner Hausbank ein Kontokorrentkredit zur Verfügung gestellt werden, selbst wenn bei den Auslandsforderungen keine dokumentären Zahlungen (Wechsel) vereinbart wurden. Nachteile: mögliche Zinsänderungen und Kursrisiken (bei Fakturierung in einer Auslandswährung) sind schwer in den Verkaufspreis einzukalkulieren; der Kontokorrentkredit stellt außerdem ein relativ teures Kreditinstrument dar.

Wechseldiskont

Der Wechsel gewährt dem Exporteur die einfache Möglichkeit, sich von diesem Kredit durch seine Bank refinanzieren zu lassen. Der Exporteur erhält den Wechselbetrag abzüglich eines Abschlages (Diskont) ausgezahlt. Die Diskontierung von Wechseln ist wegen der anzuwendenden Zinssätze immer ein kostengünstigeres Finanzierungsinstrument als der Kontokorrentkredit.

Akzeptkredit

Der Akzeptkredit ist ein kurzfristiger Kredit von Banken, der dem Kreditnehmer durch Akzeptierung von auf die Bank gezogenen Wechseln unter der Bedingung gewährt wird, dass der Gegenwert des Akzeptkredites vor Fälligkeit (in der Regel zwei Banktage) dem Kreditgeber zur Verfügung gestellt wird. Der Akzeptkredit ist ein Kreditleihgeschäft, bei dem die Bank keine Geldmittel einräumt.

Rembourskredit

Durch die Einschaltung der Bank des Importeurs (Akkreditivbank) kann der von der Bank des Exporteurs gewährte Akzeptkredit bei der Fälligkeit des Wechsels durch die Akkreditivbank bezahlt werden (Rembourskredit). Für den Käufer entsteht ein Vorteil, wenn die Zinsen im Land des Verkäufers unter denen im Käuferland liegen.

Exportfactoring

Aus der Sicht des Exporteurs ist Exportfactoring als laufender Verkauf von kurzfristigen Exportforderungen an eine Factoringgesellschaft (an einen Factor) zu charakterisieren. Gegenstand des Factoring können nur Forderungen aus Lieferungen und Leistungen an gewerbliche Abnehmer sein; Forderungen an Verbraucher werden nicht angekauft. Factoringgesellschaften übernehmen auch bei echtem Factoring im allgemeinen nur das (wirtschaftliche) Delkredererisiko im Sinne der Zahlungsunfähigkeit des Importeurs, nicht jedoch die politischen Risiken und nur ausnahmsweise Wechselkursrisiken. Das Factoring umfasst i.d.R. die drei Teilbereiche: Dienstleistungsfunktion, Delkrederefunktion und Finanzierungsfunktion.

II. Mittel- und langfristige Exportfinanzierung

Von einer mittel- bzw. langfristigen Exportfinanzierung spricht man bei Geschäften mit Zahlungszielen von über einem Jahr. Gelegentlich werden sie in Kombination mit einer Kreditversicherung abgeschlossen. Hier kommen folgende Finanzierungsinstrumente in Betracht:

Lieferantenkredit

Bei dieser Form der Exportfinanzierung wird dem ausländischen Käufer ein Zahlungsziel durch den deutschen Exporteur eingeräumt; üblich sind 30/60/90 oder 180 Tage.. Um einen eventuellen Liquiditätsmangel zu vermeiden, hat der Exporteur die Möglichkeit, sich das gewährte Zahlungsziel durch eine Bank refinanzieren zu lassen. Andererseits können sich die kreditgewährenden Banken bei der Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH (AKA) sowie bei der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) refinanzieren.

Bestellerkredit

Der Bestellerkredit stellt eine an ein bestimmtes Exportgeschäft gebundene Kreditgewährung einer Bank an den Importeur dar. Bestellerkredite sind meistens durch die Hermes Kreditversicherungs-AG sowie durch eine Zahlungsgarantie der Bank des Importeurs gedeckt. Der Exporteur behält ein Restrisiko. Er haftet regelmäßig nur für Verluste in Höhe des Hermes-Selbstbehalts bzw. für die Zahlung einer entsprechenden Risikoprämie.

Forfaitierung

Aus der Sicht des Exporteurs ist Forfaitierung der im allgemeinen regreßlose Verkauf einzelner mittel- bis langfristiger Exportforderungen an einen Forfateur. Dies bedeutet zugleich, dass es sich bei Forfaitierungen um weit höhere Mindestbeträge handelt als bei Factoring. Echte Forfaitierung liegt bei vorbehaltloser Übernahme aller mit der angekauften Forderung verbundenen Risiken durch den Forfateur vor (d.h. Übernahme des Delkredererisikos, der politischen Risiken und des Wechselkursrisikos bei Fremdwährungsforderungen).

II. FINANCING

Foreign Trade Financing

Due either to market competition or payment conditions which have become common in certain markets, exporters are often forced to offer importers extra time for the payment of goods. This delay may be granted either as an extension to the term of payment or, in some cases, as a financing plan for the purchase price. In the first case, the buyer has in his possession a letter of credit from the seller, which appears as a debit on the exporter's balance sheet or may create the necessity of refinancing. Both cases are avoidable by choosing the latter possibility, i.e. an extension of the payment term.

The financing period and financing instruments are the two criteria requiring analysis when it comes to choosing an appropriate financing method.

I. Short-Term Export Financing

Short-term export financing refers to payment terms of up to one year, and commonly involves the use of the following financial instruments:

- Letter of credit
- Advance on current account (Sight or overdraft credit)
- Discount credit
- Acceptance credit
- Documentary acceptance credit
- Export factoring

Letter of Credit L/C (the most common form of foreign trade financing)

A document issued by a financial institution (issuing bank) on behalf of the importer (buyer) and given to the exporter (seller) confirming a stated sum of money in the corresponding currency to be paid at sight or credited to the beneficiary's account within a prescribed time limit and against stipulated documents (giving evidence of shipment, insurance, possibly the quality of the goods in question and/or other information). As the exporter does not forward the goods until he has received and opened the letter of credit, the LC also serves as a guarantee. The LC can also be the source of payment for a transaction, meaning that an exporter will be paid by redeeming the letter of credit and thus avoid financing shipment of the goods. By contrast, the importer is assured that the exporter will not receive payment unless fulfilment of the conditions listed in the LC have been fulfilled and proved by the documents.

Types of Letters of Credit

Based on the criterion security for the exporter:

- Revocable Letter of Credit

Assurance of funds issued by a bank that may be altered or cancelled at any time without prior notification to the exporter (beneficiary). Revocable letters of credit are seldom used in practice.

- Irrevocable Letter of Credit

A letter of credit that may not be cancelled and which stipulates that the issuing bank (credit bank) is obliged to pay the stated amount to the exporter.

- Unconfirmed Letter of Credit

An irrevocable, unconfirmed letter of credit is when the document bears the guarantee of the issuing bank alone. In other words, the exporter has a claim to payment of the sales price by the issuing bank, however, assumes the payment risk of said bank, which is generally located in a foreign country and might not be solvent. In this case, the exporter is well advised to demand a confirmed letter of credit to reduce any risk.

- Confirmed Letter of Credit

A confirmed letter of credit is when a second guarantee is added to the document by another bank, i.e. the issuing bank (the importer's bank) requests the confirming bank (generally speaking in the country of export) to add its undertaking and commitment to pay the letter of credit. This confirmation means that the seller/beneficiary may also look to the creditworthiness of the confirming bank for payment assurance.

Based on the criterion terms of payment and use:

- Sight Letter of Credit

A letter of credit that is payable as soon as the required documents have been presented. Once presented, the bank has a maximum of seven days to examine the documents. The type of LC most frequently used for business transactions is the irrevocable, unconfirmed sight letter of credit.

- Deferred Payment Letter of Credit

A letter of credit that allows the buyer to take possession of goods by agreeing to pay the issuing bank or the confirming bank at a fixed future date. This type of LC enables the exporter to give the importer a date of required payment while maintaining the guarantee in the documentary credit issued by the issuing bank for the period of the deferred payment.

- Acceptance Letter of Credit

A letter of credit which instead of agreeing to pay the beneficiary immediately upon presentation of documents, requires presentation of a time draft drawn by the beneficiary upon the issuing bank or another bank. The exporter is required to fulfil the requirements stipulated in the letter of credit. In the event that another bank is appointed as acceptance bank in the letter of credit (e.g. the exporter's house bank), said bank must accept the obligation to make payment.

Special Types of Letters of Credit

- Commercial Letter of Credit (negotiable LC)

The commercial letter of credit (CLC) is an instrument by which a bank substitutes its credit for that of a customer to enable him to finance the purchase of goods or to incur other commitments. The bank issues a letter (or document) on behalf of its client to a supplier and agrees to pay them upon presentation of documentary evidence that the supplier has performed in accordance with the terms of the letter of credit.

- Standby Letter of Credit

Generally, a standby letter of credit is a guarantee of a customer's obligation pursuant to an agreement or contract between two parties. The standby letter of credit is an obligation (written statement) issued by a bank on behalf of a beneficiary to a third party and states that the bank will pay the latter upon presentation of a statement signed by the beneficiary stating that the bank's customer has not fulfilled the terms of the contract.

- Transferable Letter of Credit

A transferable letter of credit is used specifically in export and transit trade as well as in foreign trade transactions involving general contractors. The ultimate buyer issues a transferable letter of credit on behalf of the distributor who, in turn, transfers it to his supplier as a means of guarantee on receivables. Use of a transferable letter of credit avoids direct contact between manufacturer and ultimate buyer. Unless otherwise stated, the transferable letter of credit may be transferred only once, that is the transferee may not again transfer the credit to another party.

- Revolving Credit

A line of credit whereby the bank guarantees the customer a maximum amount that can be lent to the customer. The customer is then allowed to use the funds when they are needed (revolving).

- Back-to-Back Credit

Used In cases where a transferable letter of credit is not possible, a back-to-back credit is a credit whereby the exporter (distributor, transit agent or other) or a general contractor issues a letter of credit on behalf of his supplier or on behalf of a sub-contractor (hence, back-to-back). The ultimate buyer also opens a basic letter of credit on behalf of the transit agent.

- Credit on Current Account

A credit or overdraft on current account is a standing line of credit whereby the exporter's house bank allows him to overdraw his current account (for example in the event that the buyer has stipulated a short payment term), even if no agreement was made regarding the presentation of a bill of exchange for the foreign receivables. The drawback here is that a change in interest or currency rates (billing in foreign currency) are difficult to calculate and allow for in the sales price. Overdrawing a current account is also a fairly expensive credit type.

- Discount Credit

The discount credit is a comfortable means whereby the exporter's bank refinances his loan. The interest and financing charges are deducted from the face amount when the loan is issued to the exporter. This line of credit is far more reasonable than a credit on current account due to the interest rates applied.

- Acceptance Credit

An acceptance credit defines a bill of exchange drawn by a customer on its bank, in order to raise short-term finance, whereby the bank accepts the liability to exchange cash for bills when presented at due date (generally two bank days). Acceptance credit is a credit loan transaction, the bank does not actually extend cash resources.

- Documentary Acceptance Credit

A documentary credit is the written assurance by the importer's bank (accepting bank) stating that based on the acceptance credit issued by the exporter's bank a specific amount shall be paid out to the beneficiary (exporter) by the accepting bank (documentary credit). The buyer may be at an advantage in the event that interest rates in the country of export (seller) are lower than in the country of import (buyer).

- Export Factoring

From the exporter's standpoint, factoring is the discounting of a foreign account receivable that does not involve a draft. The exporter transfers title to its foreign accounts receivable to a factoring house for cash at a discount from the face value. This applies only for commercial accounts receivable, not for private consumers. Generally speaking, a factoring house only assumes del credere risk in the case of an importer's insolvency, however no risks related to the political situation in a country, and only very exceptionally currency exchange risks. As a rule, factoring covers three areas, that is service, del credere and financing.

II. Mid- and Long-Term Foreign Trade Financing

Mid- to long-term foreign trade financing defines a transaction with a payment term of one year or longer. In this case, the financial instruments generally used are the following:

- Supplier (Trade) Credit

Where foreign trade is involved, the German exporter grants a foreign buyer a certain payment term. Standard is 30/60/90 or 180 days. In order to avoid a possible liquidity squeeze, the exporter can refinance the term of payment granted through a bank. The credit-issuing banks can, in turn, refinance through AGA (Auslandsgeschäftsabsicherungsgesellschaft, export credit guarantee scheme of the Federal Republic of Germany) or KfW (Kreditanstalt für Wiederaufbau, the German government-owned development bank).

- Buyer Credit

A buyer credit is granted to the foreign buyer by a bank in the exporting country and paid out directly to the supplier. It is generally covered by the Hermes Kreditversicherung or a payment guarantee issued by the importer's bank. In this case, the exporter is liable only for losses totalling the amount retained by Hermes or for payment of the risk premium and similar risks.

- Forfaiting

Forfaiting is non-recourse purchase of mid- to long-term receivables similar to factoring, the difference being that a factor buys short-term receivables, while a forfaiting bank purchases notes that are long-term receivables. By purchasing these receivables, the forfaiter also accepts unconditional transfer of all risks involved, i.e. del credere, political and currency exchange risks, the latter applicable in cases of foreign receivables.

Ausfuhrleistung (Hermesdeckungen) und "APG-light"

Die Bundesregierung fördert mit den Ausfuhrleistungen den Export – ein Schlüsselsegment der deutschen Wirtschaft. Die Euler Hermes Kreditversicherungs-AG und die PricewaterhouseCoopers AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (PwC) bearbeiten als vom Bund beauftragte Mandatare im Konsortium die Ausfuhrleistungen der Bundesrepublik Deutschland, federführend ist Euler Hermes.

Das Mandatarkonsortium ist erfahrener und kompetenter Partner der Exportwirtschaft für alle Fragen der staatlichen Exportkreditversicherung, die Banken und deutsche Exporteure gegen das Risiko des Zahlungsausfalls bei Exporten absichert.

Mehr Einzelheiten über die Grundzüge und Formen der Bundesdeckungen sowie über Konditionen und Antragsverfahren finden Sie auf den Seiten zu den Hermes-Deckungen unter der Adresse www.exportkreditgarantien.de.

Umfassende Informationen zur neuen Ausfuhr-Pauschal-Gewährleistung "APG-light" finden Sie unter www.dihk.de/international/Export/Ausfuhrleistung.

Daneben gibt es auch private Kreditversicherungsgesellschaften die Exportkredite versichern. Hierzu gehören:

Coface Deutschland

Isaac-Fulda-Allee 1
55124 Mainz
Tel.: 06131/323-0
Fax: 06131/37 27 66
info@coface.de

AKA Ausfuhrkredit - Gesellschaft m.b.H.

Große Gallusstraße 1 - 7
60311 Frankfurt am Main
Tel: (069) 29891-00
Fax: (069) 29891-200 (allgemein), (069) 29891-150 (Kredit)
info@akabank.de

Export Credit Guarantees (Hermes Cover) and Flat-Rate Export Credit Guarantee System

To encourage export, a major factor in the German economy, the Federal German government is promoting export credit guarantees. Euler Hermes Kreditversicherungs-AG and PricewaterhouseCoopers Aktiengesellschaft Wirtschaftsprüfungsgesellschaft manage the official export credit guarantee scheme on behalf and for account of the Federal Government. Euler Hermes acts as leading partner in this consortium, which explains why these guarantees are widely known as "Hermes Cover" in the business world.

This consortium is a highly experienced and competent partner in export trade, versed in all matters concerning official export credit guarantees, an instrument available to banks and German exporters as a means of reducing the risk of payment default in export trade.

For more details on the principles and types of Federal Government export credit guarantees as well as the general conditions and application procedures please visit the Hermes Cover pages at www.exportkreditgarantien.de.

For detailed information on the new "light" flat-rate export credit guarantee system please go to [www.dihk.de/ international/Export/Ausfuhrgewaehrleistung](http://www.dihk.de/international/Export/Ausfuhrgewaehrleistung).

Aside there are some private credit insurance companies that give export credit guarantees. For example:

Coface Deutschland

Isaac-Fulda-Allee 1
55124 Mainz
Tel.: 06131/323-0
Fax: 06131/37 27 66
info@coface.de

AKA Ausfuhrkredit - Gesellschaft m.b.H.

Große Gallusstraße 1 - 7
60311 Frankfurt am Main
Tel: (069) 29891-00
Fax: (069) 29891-200 (allgemein), (069) 29891-150 (Kredit)
info@akabank.de

III. Literatur / Reference Literature

1) Literaturtipps zur Außenwirtschaft / Works of Reference on Foreign Trade

1 x 1 des Imports

Chancen und Risiken von Importgeschäften

Bestell-Nr.: 378900, 44 Seiten, DIN A4 Broschüre, 2. Auflage 2005, EUR 9,50

Internet-Bestell-Shop des Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK)

www.dihk.de,

AUMA Handbuch International, Verzeichnis der wichtigsten Auslandsmessen

Ausstellungs- und Messeausschuss der Deutschen Wirtschaft e. V., Köln

Telefon: 0221/20907-0, Fax: 0221/20907-12, <mailto:info@auma.de>

m+a Verlag für Messen, Ausstellungen und Kongresse GmbH, Frankfurt/Main

Telefon: 069/7595-02, Fax: 069/7595-1280, <mailto:info@m-averlag.com>

Außenhandel

Kompendium der praktischen Betriebswirtschaft

Klaus Olfert

12. Auflage, 2007, 597 Seiten

ISBN: 3470542627

Kiel Friedrich Verlag

Das Dokumentenakkreditiv im Internationalen Handelsverkehr

Prof. Dr. Rolf A. Schütze

ISBN: 3-8005-1224-6, EUR 110,00

Verlag Recht und Wirtschaft GmbH, Heidelberg

Einführung in die Exportfinanzierung.

Grundlagen der internationalen Zahlungs-, Finanzierungs- und Sicherungsinstrumente

Siegfried Georg Häberle,

ISBN: 3-486-25866-4 , EUR 49,80

Verlag Oldenbourg Wissenschaftsverlag

Garantien und Bürgschaften

Der Bundesrepublik Deutschland zur Förderung der deutschen Ausfuhr

Loseblattsammlung auch als CD-ROM

ISBN: 3-87156-474-5

Fachverlag Deutscher Wirtschaftsdienst GmbH & Co. KG, Köln

<mailto:box@dwd-verlag.de>

Handbuch der Akkreditive, Inkassi, Exportdokumente und Bankgarantien

Prof. Dr. Siegfried Georg Häberle

ISBN: 3-486-24965-7, 837 Seiten, gebunden, EUR 118,00

R. Oldenbourg Verlag GmbH, München

Handbuch der Außenhandelsfinanzierung

Prof. Dr. Siegfried Georg Häberle

ISBN: 3-486-25884-2, EUR 118,00

R. Oldenbourg Verlag GmbH, München

Internationales Kaufrecht

Internationale Verträge optimal gestalten

Bestell-Nr.: 376800, DIN A5, 40 Seiten, 2005, EUR 5,00

Internet-Bestell-Shop des Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK)

www.dihk.de

K und M 2007/2008 (Konsulats- und Mustervorschriften)

Export-Nachschlagewerk der Handelskammer Hamburg

37. Auflage, auch als CD-ROM

Verlag Carl H. Dieckmann, Hamburg

Telefon: 040/369874-0, Fax: 040/363967, mailto:kum@dieckmann-verlag.de

Leitfaden des Außenhandels

Umfangreiche Loseblattsammlung zu allen Fragen des Außenwirtschaftsverkehrs oder CD-ROM

ISBN: 3-930670-20-8

Mendel Verlag OHG, Aachen

<mailto:info@mendel-verlag.de>

Praktische Arbeitshilfe Export/Import

Basisinformationen und Hinweise zu Formularen

Hrsg.: Die Industrie- und Handelskammern in NRW

14. überarbeitete Auflage 2008

175 Seiten DIN A 4, mit eingelegter CD-ROM

ISBN 978-3-7639-3636-6 Best-Nr. 60.01.164e, EUR 27,95

W. Bertelsmann Verlag, Bielefeld,

Tel. 0521/91101-11, Fax: 0521/91101-19, <mailto:service@wbv.de>,

Internet: <http://www.wbv.de>

Praxis-Handbuch EXPORT

Anbahnung und Abwicklung von erfolgreichen Auslandsgeschäften

Loseblattsammlung

Haufe Verlag

Telefon: 0761/3683-0

Handbuch Länderrisiken 2007,

Auslandsmärkte auf einen Blick, hrsg. von Coface Deutschland in Zusammenarbeit mit dem F.A.Z.-Institut, April 2008, 544 Seiten, Paperback, 98 Euro.

Zu bestellen beim F.A.Z.-Institut. E-Mail: laender@faz-institut.de oder auf der Website

www.laenderdienste.de

Die Exportfinanzierung

Praxisgerechte Erläuterungen zur Finanzierung von Exportgeschäften

Hrsg.: Prof. Dr. Graf von Bernstorff

ISBN 978-3-89817-577-7

Internet <http://www.bundesanzeiger.de>

Zahlungssicherung im Außenhandel

Akkreditive taktisch zur Erfolgssicherung nutzen

Hrsg.: Prof. Dr. Graf von Bernstorff, Prof. Dr. Jörn Altmann

ISBN 978-3-89817-575-3

Internet <http://www.bundesanzeiger.de>

2) ZOLL UND PRÄFERENZEN / Customs Duty and Preferences**Eigentumsvorbehalt bei Warenlieferungen in das Ausland**

Industrie- und Handelskammer Offenbach,

10. Auflage, 2008, 20 €, www.offenbach.ihk.de, mail: service@offenbach.ihk.de

3) ZEITSCHRIFTEN ZUM THEMA AUßENWIRTSCHAFT / Foreign Trade Publications

AW-Prax, Außenwirtschaftliche Praxis

Herausgeber / Europäischen Forum für Außenwirtschaft, Verbrauchsteuern und Zoll e.V.
ISBN 0947-3017

Internet <http://www.bundesanzeiger.de>

Nachrichten für Außenhandel

Herausgeber/ Verlag: Dow Jones News GmbH
Wilhelm-Leuschner-Str. 78, 60329 Frankfurt am Main
Telefon: 069 29725-0, Fax: 069 29725-160
Info.germany@dowjones.com

IV. ADRESSEN / Contact Addresses

Euler Hermes Kreditversicherungs-AG

Friedensallee 254, 22763 Hamburg
Tel. 040 / 88 34 0, Fax 040 / 88 34 77 44
info@hermes-kredit.com , www.hermes-kredit.com

KfW Kreditanstalt für Wiederaufbau

Palmengartenstraße 5-9, 60325 Frankfurt am Main
Tel: 069 / 7431-0, Fax 069 / 7431-2888
info@kfw.de, www.kfw.de

AKA Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH

Große Gallusstraße 1 – 7, 60311 Frankfurt am Main
Postfach 10 01 63, 60001 Frankfurt am Main
Tel.: 069 / 29891-00, Fax 069 / 29891-200
info@akabank.de, www.akabank.de

Coface Deutschland

Isaac-Fulda-Allee 1
55124 Mainz
Tel.: 06131/323-0
Fax: 06131/37 27 66
info@coface.de

Weitere Informationen finden Sie unter www.hk24.de/international
For further information go to www.hk24.de/international

Ansprechpartner: Handelskammer Hamburg Heinz Werner Dickmann Telefon: 040 / 36 13 8 – 253 Telefax: 040 / 36 13 8 – 583 E-Mail: heinzwerner.dickmann@hk24.de	Herausgeber: Handelskammer Hamburg Adolphsplatz 1 Börse 20457 Hamburg Postfach 11 14 49 20414 Hamburg Telefon 040/3 61 38-138 Telefax 040/3 61 38-401 E-Mail: service@hk24.de Internet: www.hk24.de
---	--

Stand: September 2008